

**COMUNICATO STAMPA**

Milano, 14 marzo 2023

**SAES GROUP: il CdA approva i risultati consolidati dell'esercizio 2022**

**FORTE CRESCITA DEI RICAVI E OTTIMA PERFORMANCE OPERATIVA, NONOSTANTE LA PRESENZA DI ALCUNI COSTI NON RICORRENTI**

- Ricavi consolidati pari a €250,3 milioni nel FY 2022, in crescita del 31,6% rispetto a €190,2 milioni nel FY 2021
- Risultato industriale lordo consolidato pari a €110,7 milioni (44,2% dei ricavi) nel FY 2022, in crescita del 36,6% rispetto a €81 milioni (42,6% dei ricavi) nel FY 2021
- Risultato operativo consolidato pari a €41,2 milioni nel FY 2022, quasi raddoppiato rispetto a €22,3 milioni nel FY 2021
- Costi operativi non ricorrenti pari €4,6 milioni nel FY 2022
- EBITDA consolidato pari a €56,7 milioni (22,7% dei ricavi) nel FY 2022, in forte crescita rispetto a €35,8 milioni (18,8% dei ricavi) nel FY 2021
- Risultato dell'esercizio penalizzato dall'andamento dei mercati finanziari nei primi nove mesi dell'anno
- Utile consolidato pari a €12,4 milioni nel FY 2022, invariato rispetto a €12,8 milioni nel FY 2021
- Posizione finanziaria netta positiva per €64,3 milioni, in netto miglioramento rispetto a €53,1 milioni al 30 settembre 2022
- Proposto un dividendo di €0,55 per azione ordinaria e di €0,761464 per azione di risparmio
- Ricavi consolidati nei primi due mesi del 2023 pari a €39,8 milioni, in crescita del 4,4% rispetto a €38,2 milioni nei primi due mesi del 2022

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi in Piazza Castello a Milano, ha approvato il Bilancio Consolidato e il Progetto di Bilancio della Capogruppo SAES Getters S.p.A., che saranno esaminati dall'**Assemblea Ordinaria degli Azionisti** originariamente convocata a Milano il giorno 20 aprile 2023 e posticipata al giorno 28 aprile 2023, ore 14:30, dal Consiglio di Amministrazione odierno (convocazione unica e modalità digitale).

La versione integrale dell'avviso di convocazione dell'Assemblea Ordinaria sarà disponibile nel sistema 1Info gestito da Computershare S.p.A. ([www.1info.it](http://www.1info.it)) e pubblicata sul sito della Società

([www.saesgetters.com/it/investorrelations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investorrelations/area-investors/assemblea-dei-soci)) in data 29 marzo 2023. Un estratto del medesimo avviso sarà pubblicato su un quotidiano finanziario a diffusione nazionale nella medesima data.

“Siamo molto soddisfatti dei risultati dell'esercizio, che presentano un notevole miglioramento di tutti gli indicatori operativi, nonostante le perduranti incertezze causate dalle tensioni internazionali e la volatilità dei mercati finanziari – ha dichiarato l'Ing. **Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** – Siamo fiduciosi che si possa concretizzare nei prossimi mesi l'annunciata operazione straordinaria di cessione del business Nitinol. Una volta completata la transazione valuteremo gli impieghi della nuova liquidità che si renderà disponibile, essendo già noto che i settori su cui puntiamo sono chimica avanzata e *packaging* sostenibile, senza dimenticare la remunerazione degli Azionisti”.

Nell'esercizio 2022 il Gruppo SAES® ha realizzato **ricavi consolidati** pari a 250,3 milioni di euro, in crescita del 31,6% rispetto a 190,2 milioni di euro nel 2021. Scorporando **l'effetto positivo dei cambi** (+9,9%, pari a 18,9 milioni di euro),

quasi completamente dovuto alla rivalutazione del dollaro USA rispetto all'euro, oltre **alla variazione del perimetro di consolidamento**<sup>1</sup> (+3,5%, pari a 6,6 milioni di euro), la **crescita organica** è stata pari a +18,2% (34,5 milioni di euro).

Tutte le Divisioni risultano in crescita organica, ad eccezione della **Divisione Chemicals**, stabile rispetto all'esercizio precedente. Una delle maggiori crescite si registra nella **Divisione Medical Nitinol** (+25,7%, pari a 22,3 milioni di euro), grazie alla ripresa delle terapie elettive e al recupero degli interventi differiti post Covid, unitamente alla crescita fisiologica del mercato della chirurgia minimamente invasiva. In forte crescita organica è stata anche la **Divisione Packaging** (+81,2%, pari a 4,8 milioni di euro) grazie al consolidamento dei segnali di crescita già riscontrati alla fine del 2021. In particolare, l'esercizio 2022 ha visto il bilanciamento della strategia commerciale, affiancando alle più innovative proposte per il *packaging* sostenibile un'offerta di prodotti alternativi alle tecnologie di barriera consolidate, in un contesto di mercato complesso e in continua evoluzione, in termini sia di prezzo sia di disponibilità delle materie prime plastiche. Anche la **Divisione High Vacuum** ha registrato una crescita organica (+25,4%, pari a 4,8 milioni di euro), grazie alle maggiori vendite di pompe da vuoto in tutti i segmenti (industria, acceleratori di particelle e istituti di ricerca) e all'avvio del progetto con il consorzio RFX di Padova, attivo nel settore della fusione nucleare di tipo sperimentale. Nella **Divisione Industrial** la crescita organica dei ricavi (+4,3%, pari a 2,8 milioni di euro) è stata trainata dal buon andamento delle vendite **SMA materials** nei comparti del lusso e dei dispositivi mobili, mentre l'incremento nel settore dei **sintered materials** è stato compensato dalla decrescita strutturale dei mercati **getter** più maturi (in particolare, lampade e isolamento termico).

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	2022	2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Getters & Dispensers	46.578	44.994	3,5%	-3,2%	6,7%	0,0%
Sintered Materials	10.634	8.564	24,2%	10,6%	13,6%	0,0%
SMA Materials	14.734	10.710	37,6%	30,9%	6,7%	0,0%
<b>SAES Industrial</b>	<b>71.946</b>	<b>64.268</b>	<b>11,9%</b>	<b>4,3%</b>	<b>7,6%</b>	<b>0,0%</b>
High Vacuum Solutions	30.967	18.839	64,4%	25,4%	4,0%	35,0%
<b>SAES High Vacuum</b>	<b>30.967</b>	<b>18.839</b>	<b>64,4%</b>	<b>25,4%</b>	<b>4,0%</b>	<b>35,0%</b>
Medical Nitinol	121.965	86.422	41,1%	25,7%	15,4%	0,0%
<b>SAES Medical Nitinol</b>	<b>121.965</b>	<b>86.422</b>	<b>41,1%</b>	<b>25,7%</b>	<b>15,4%</b>	<b>0,0%</b>
Functional Chemicals	14.714	14.796	-0,6%	-0,6%	0,0%	0,0%
<b>SAES Chemicals</b>	<b>14.714</b>	<b>14.796</b>	<b>-0,6%</b>	<b>-0,6%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>
Packaging Solutions	10.641	5.873	81,2%	81,2%	0,0%	0,0%
<b>SAES Packaging</b>	<b>10.641</b>	<b>5.873</b>	<b>81,2%</b>	<b>81,2%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Non Allocato</b>	<b>32</b>	<b>0</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Ricavi consolidati</b>	<b>250.265</b>	<b>190.198</b>	<b>31,6%</b>	<b>18,2%</b>	<b>9,9%</b>	<b>3,5%</b>

**Confrontando i ricavi consolidati del quarto trimestre 2022 con quelli del trimestre precedente**, la diminuzione del -6,2% è imputabile sia all'effetto negativo dei cambi (-1,1% per la leggera svalutazione del dollaro nell'ultima parte dell'anno, rispetto al forte apprezzamento dei trimestri precedenti), sia al calo delle vendite in alcune Divisioni. In particolare, la **Divisione Chemicals** (variazione organica pari a -59,8%) è stata penalizzata dagli effetti dei *lockdown* prolungati in alcune aree geografiche della Cina sulla *supply chain* del segmento *consumer electronics*. Nella **Divisione High Vacuum** il calo organico (-8,8%) è dovuto allo slittamento all'esercizio successivo, per motivi tecnici, di alcuni progetti in capo alla controllata Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. Nella **Divisione Packaging**, il calo organico (-34%) è principalmente imputabile a tre specifici fattori: la contrazione dei consumi causa inflazione, con ripercussioni negative su tutta la filiera del *packaging* e, in particolare, sul segmento *converting*; forti scorte da parte dei clienti nei primi mesi dell'anno, causa estrema volatilità dei prezzi delle materie prime e *shortage* di EVOH; riduzione della liquidità, causa crisi energetica, che porta i clienti all'acquisto di volumi ridotti ed essenzialmente a consumo.

Nella **Divisione Medical Nitinol** i ricavi dei due trimestri sono sostanzialmente allineati.

Per contro, la **Divisione Industrial** ha registrato una crescita organica del 6,2%, trainata principalmente dal significativo recupero della domanda di *getter* per il settore difesa.

<sup>1</sup> Ricavi relativi al primo semestre 2022 di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. e ricavi del periodo 25 maggio – 31 dicembre 2022 di SAES RIAL Vacuum S.r.l.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q4 2022	Q3 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Getters & Dispensers	12.299	10.987	11,9%	13,3%	-1,4%
Sintered Materials	2.326	2.718	-14,4%	-13,2%	-1,2%
SMA Materials	3.949	3.987	-1,0%	-0,3%	-0,7%
<b>SAES Industrial</b>	<b>18.574</b>	<b>17.692</b>	<b>5,0%</b>	<b>6,2%</b>	<b>-1,2%</b>
High Vacuum Solutions	8.430	9.328	-9,6%	-8,8%	-0,8%
<b>SAES High Vacuum</b>	<b>8.430</b>	<b>9.328</b>	<b>-9,6%</b>	<b>-8,8%</b>	<b>-0,8%</b>
Medical Nitinol	32.525	32.918	-1,2%	0,1%	-1,3%
<b>SAES Medical Nitinol</b>	<b>32.525</b>	<b>32.918</b>	<b>-1,2%</b>	<b>0,1%</b>	<b>-1,3%</b>
Functional Chemicals	2.084	5.183	-59,8%	-59,8%	0,0%
<b>SAES Chemicals</b>	<b>2.084</b>	<b>5.183</b>	<b>-59,8%</b>	<b>-59,8%</b>	<b>0,0%</b>
Packaging Solutions	1.302	1.973	-34,0%	-34,0%	0,0%
<b>SAES Packaging</b>	<b>1.302</b>	<b>1.973</b>	<b>-34,0%</b>	<b>-34,0%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Non Allocato</b>	<b>14</b>	<b>10</b>	<b>40,0%</b>	<b>40,0%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Ricavi consolidati</b>	<b>62.929</b>	<b>67.104</b>	<b>-6,2%</b>	<b>-5,1%</b>	<b>-1,1%</b>

Includendo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*<sup>2</sup>, i ricavi complessivi del 2022 sono stati pari a 254,1 milioni di euro, in crescita del 27,7% rispetto a 199,1 milioni di euro nel 2021. L'incremento è esclusivamente dovuto all'aumento dei ricavi consolidati, favorito anche dal sopra citato effetto positivo dei cambi e dalla variazione di perimetro. Né i ricavi della *joint venture* Actuator Solutions GmbH, né quelli di SAES RIAL Vacuum S.r.l. sono confrontabili nei due periodi: i primi per effetto di un diverso modello di business (in particolare, cessione di due linee di produzione *automotive* nel terzo trimestre 2021, nonché trasferimento dell'ultima linea alla fine dell'esercizio 2022) e i secondi per effetto della variazione del metodo di consolidamento intervenuta in maggio 2022, a seguito dell'acquisto dell'intero capitale sociale.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2022	2021	Variazione
<b>Ricavi consolidati</b>	<b>250.265</b>	<b>190.198</b>	<b>60.067</b>
50% ricavi <i>joint venture</i> Actuator Solutions GmbH	2.758	6.183	(3.425)
49% ricavi <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l. (*)	1.429	3.411	(1.982)
Ricavi <i>joint venture</i> Flexterra (**)	0	3	(3)
Eliminazioni infragruppo (***)	(304)	(688)	384
Altri aggiustamenti	(14)	(45)	31
<b>Ricavi complessivi</b>	<b>254.134</b>	<b>199.062</b>	<b>55.072</b>

(\*) I ricavi di SAES RIAL Vacuum S.r.l. si riferiscono al periodo 1 gennaio - 25 maggio 2022.

(\*\*) 46,73% nel corso dei primi nove mesi dell'esercizio 2021, incrementato al 46,84% a partire dal quarto trimestre 2021.

(\*\*\*) Le eliminazioni infragruppo relative a SAES RIAL Vacuum S.r.l. si riferiscono al periodo 1 gennaio - 25 maggio 2022.

Il risultato industriale lordo consolidato<sup>3</sup> è stato pari a 110,7 milioni di euro nell'esercizio 2022, in forte crescita (+36,6%) rispetto a 81 milioni di euro nel 2021, nonostante l'effetto penalizzante della spesa energetica negli stabilimenti italiani. In tutte le Divisioni l'utile industriale lordo risulta in aumento, ad eccezione della Divisione Chemicals, penalizzata dalla pressione sui prezzi e dai maggiori costi per *utilities*. La crescita è concentrata soprattutto nella **Medical Nitinol** (+64,3%) e nella **High Vacuum** (+52,3%), entrambe favorite dal forte aumento dei ricavi e, nel caso della Divisione High Vacuum, anche dalla contribuzione delle società recentemente acquisite<sup>4</sup>, pari a 1,3 milioni di euro. Da segnalare, infine, il risultato industriale lordo della Divisione **Packaging**, passato da 0,2 milioni di euro a 1,3 milioni di euro, favorito dall'incremento delle vendite e dalle maggiori economie di scala, nonostante l'aumento del costo delle

<sup>2</sup> Actuator Solutions GmbH (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) relativamente al periodo 1 gennaio – 25 maggio 2022 e Flexterra (46,73% nel corso dei primi nove mesi dell'esercizio 2021, incrementato al 46,84% a partire dal quarto trimestre 2021). A partire dal 25 maggio 2022, il rimanente 51% del capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. è stato acquisito dal Gruppo e la società è stata consolidata integralmente, anziché con il metodo del patrimonio netto.

<sup>3</sup> Calcolato come differenziale tra i ricavi e i costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

<sup>4</sup> Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. acquisita nel luglio 2021 e SAES RIAL Vacuum S.r.l. consolidata integralmente a partire dal 25 maggio 2022.

materie prime plastiche e dell'energia. L'effetto dei cambi è stato positivo e pari a 8,7 milioni di euro, mentre la variazione del perimetro di consolidamento<sup>5</sup> è stata anch'essa positiva per 1,3 milioni di euro.

Anche il **marginale industriale lordo**<sup>6</sup> è risultato in crescita, dal 42,6% al 44,2%, trainato dalla Divisione **Medical Nitinol** (46,2%, rispetto a 39,7% nel 2021). La Divisione **Packaging** presenta un margine industriale lordo in forte aumento (dal 2,6% al 12,3%), ma diluitivo a livello consolidato.

Il **risultato operativo consolidato** del 2022 è stato pari a 41,2 milioni di euro (16,5% dei ricavi consolidati), quasi raddoppiato (+85%) rispetto a 22,3 milioni di euro (11,7% dei ricavi consolidati) nell'anno precedente. Escludendo sia l'effetto positivo dei cambi (pari a +6,9 milioni di euro) sia la variazione del perimetro di consolidamento<sup>7</sup> (negativa per 0,2 milioni di euro), la variazione organica risulta pari a +12,3 milioni di euro. Escludendo anche le poste non ricorrenti relative sia all'esercizio 2022 (costi per la liquidazione agli eredi di un dipendente strategico della Capogruppo, pari a 1,9 milioni di euro; costi di consulenza per valutazioni preliminari relative alla cessione del business Medical Nitinol, pari a 2,2 milioni di euro; costi per la liquidazione della controllata coreana, pari a 0,5 milioni di euro, per un totale di 4,6 milioni di euro) sia all'esercizio 2021 (1,5 milioni di euro per *impairment test* nel comparto *packaging* e 1,1 milioni di euro per la cancellazione di un acconto per un potenziale investimento partecipativo non effettuato sempre nel business *packaging*, per un totale di 2,6 milioni di euro), l'utile operativo consolidato sarebbe aumentato organicamente di 14,3 milioni di euro, in fortissima crescita (+64,1%) rispetto al 2021. L'incremento è imputabile alla migliore *performance* industriale della Divisione **Medical Nitinol** e, con valori assoluti inferiori, della Divisione **High Vacuum**, nonostante l'aumento delle **spese operative** (costi del personale per incremento dell'organico medio sia negli USA, sia in Italia, costi di consulenza e *marketing* collegati al lancio del nuovo progetto B!POD, nonché, con importi inferiori, spese per viaggi, energia e coperture assicurative).

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial		SAES High Vacuum		SAES Medical Nitinol		SEAS Chemicals		SAES Packaging		Non Allocato		TOTALE	
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021
Ricavi	71.946	64.268	30.967	18.839	121.965	86.422	14.714	14.796	10.641	5.873	32	0	250.265	190.198
Costo del venduto	(36.452)	(30.954)	(16.052)	(9.046)	(65.661)	(52.150)	(11.890)	(10.963)	(9.334)	(5.721)	(181)	(336)	(139.570)	(109.170)
<b>Risultato industriale lordo</b>	<b>35.494</b>	<b>33.314</b>	<b>14.915</b>	<b>9.793</b>	<b>56.304</b>	<b>34.272</b>	<b>2.824</b>	<b>3.833</b>	<b>1.307</b>	<b>152</b>	<b>(149)</b>	<b>(336)</b>	<b>110.695</b>	<b>81.028</b>
% sui ricavi	49,3%	51,8%	48,2%	52,0%	46,2%	39,7%	19,2%	25,9%	12,3%	2,6%	n.s.	n.a.	44,2%	42,6%
Spese operative e altri proventi (oneri)	(15.899)	(11.548)	(7.695)	(5.048)	(12.208)	(8.629)	(1.975)	(1.230)	(3.274)	(6.232)	(28.472)	(26.089)	(69.523)	(58.776)
<b>Risultato operativo</b>	<b>19.595</b>	<b>21.766</b>	<b>7.220</b>	<b>4.745</b>	<b>44.096</b>	<b>25.643</b>	<b>849</b>	<b>2.603</b>	<b>(1.967)</b>	<b>(6.080)</b>	<b>(28.621)</b>	<b>(26.425)</b>	<b>41.172</b>	<b>22.252</b>
% sui ricavi	27,2%	33,9%	23,3%	25,2%	36,2%	29,7%	5,8%	17,6%	-18,5%	-103,5%	n.s.	n.a.	16,5%	11,7%

L'**EBITDA**<sup>8</sup> **consolidato** nel 2022 è stato pari a 56,7 milioni di euro (22,7% dei ricavi consolidati), in forte crescita (+58,3%) rispetto a 35,8 milioni di euro nel 2021 (18,8% dei ricavi consolidati). Al netto dell'effetto positivo dei cambi (+7,6 milioni di euro), della variazione del perimetro di consolidamento<sup>9</sup> (+0,9 milioni di euro) e dei costi non ricorrenti di entrambi gli esercizi (rispettivamente, 4,6 milioni di euro nel 2022<sup>10</sup> e 1,1 milioni di euro nel 2021<sup>11</sup>), la variazione di EBITDA sarebbe stata positiva per +15,9 milioni di euro (+44,3%), in linea con l'incremento organico del risultato operativo e trainata dalla crescita delle performance nelle Divisioni **Medical Nitinol** e **High Vacuum**.

<sup>5</sup> Acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. nel luglio 2021 e acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. in data 25 maggio 2022.

<sup>6</sup> Calcolato come rapporto tra risultato industriale lordo e ricavi.

<sup>7</sup> Acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. nel luglio 2021 e acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. in data 25 maggio 2022.

<sup>8</sup> L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization") è calcolato come "Risultato del periodo prima delle imposte, differenze su cambi nette, quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto, oneri finanziari netti, svalutazioni e ammortamenti".

<sup>9</sup> Acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. in luglio 2021 e acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. in data 25 maggio 2022.

<sup>10</sup> Costi per la liquidazione agli eredi di un dipendente strategico della Capogruppo, pari a 1,9 milioni di euro; costi di consulenza per valutazioni preliminari relative alla cessione del business Medical Nitinol, pari a 2,2 milioni di euro; costi per la liquidazione della controllata coreana, pari a 0,5 milioni di euro.

<sup>11</sup> 1,1 milioni di euro per la cancellazione di un acconto per il potenziale investimento partecipativo non effettuato nel business *packaging*.

(Importi espressi in migliaia di euro)	2022	2021	<i>di cui:</i>
			<b>Variazione perimetro</b>
<b>Risultato operativo</b>	<b>41.172</b>	<b>22.252</b>	<b>(200)</b>
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	(12.601)	(9.798)	(953)
Ammortamento di attività per diritti d'uso	(2.622)	(2.295)	(160)
Perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	(339)	(1.500)	0
<b>EBITDA</b>	<b>56.734</b>	<b>35.845</b>	<b>913</b>
<i>% sui ricavi</i>	<i>22,7%</i>	<i>18,8%</i>	<i>13,8%</i>

Il **risultato consolidato** dell'esercizio 2022 è stato pari a 12,4 milioni di euro, invariato rispetto a 12,8 milioni di euro nel precedente esercizio. Nonostante l'ottima *performance* della gestione operativa (risultato operativo quasi raddoppiato rispetto al 2021), il risultato consolidato è in linea con il 2021 perché penalizzato dalla riduzione nel valore del portafoglio titoli, causa crisi Ucraina e conseguenti tensioni internazionali.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2022 è positiva per 64,3 milioni di euro, in miglioramento (+ 11,2 milioni di euro) rispetto al dato al 30 settembre 2022, pari a +53,1 milioni di euro, grazie all'effetto combinato dell'ottimo risultato della gestione operativa e della ripresa del portafoglio titoli (+3,1 milioni di euro).

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

### Eventi rilevanti dell'esercizio 2022

In data 24 gennaio 2022 è stata costituita con atto notarile di deposito n. 996/671 la **Branch italiana di Memry Corporation**, con sede a Lainate, per favorire l'espansione commerciale di Memry Corporation sul mercato europeo.

In data 31 gennaio 2022 il **Fondo EUREKA! - Technology Transfer** ha terminato la propria attività di *fundraising* con una raccolta complessiva pari a 62.675.500 euro. In data 16 febbraio 2022, a seguito del sesto e ultimo *Closing*, la Capogruppo ha ottenuto un **rimborso** riferito sia ai costi, sia agli investimenti del fondo, **pari a 5 migliaia di euro** e la partecipazione di SAES nel fondo risulta diluita dal 4,81% al 4,79%.

In data 7 marzo 2022 SAES Getters S.p.A. ha effettuato un **versamento pari a 49 migliaia di euro**, inclusivo sia della quota parte di *fee* di gestione e altri costi, sia della quota parte di un investimento effettuato dal fondo nella società NOVAC S.r.l.<sup>12</sup>

Un ulteriore **versamento per complessivi 99 migliaia di euro** è stato effettuato in data 16 giugno 2022 a prosecuzione dell'investimento nella società Phononic Vibes S.r.l., già in portafoglio, e di ulteriori cinque *Proof of Concept (POC)* in collaborazione con il Consiglio Nazionale delle Ricerche, il Politecnico di Torino e l'Istituto Italiano di Tecnologia.

In data 28 agosto 2022 si è proceduto con un terzo **versamento pari a 47 migliaia di euro**, inclusivo sia della quota parte di *fee* di gestione e altri costi, sia della quota parte a completamento dell'investimento nella società NOVAC S.r.l.

In data 1 marzo 2022 SAES Nitinol S.r.l. ha **rinunciato** all'ulteriore quota di **interessi maturati sui finanziamenti concessi alla joint venture Actuator Solutions GmbH**, pari a 0,3 milioni di euro<sup>13</sup>. La suddetta rinuncia non ha alcun effetto sul bilancio consolidato, essendo il credito finanziario correlato al finanziamento fruttifero (sia quota capitale, sia quota interessi) già interamente svalutato al 31 dicembre 2021, in quanto giudicato difficilmente recuperabile.

Nel corso del primo trimestre il Gruppo SAES ha deciso di **donare l'importo di 100 mila euro a supporto dell'Ucraina** (70 mila euro conferiti a un *network* locale di volontariato, in collegamento con l'Ambasciata Ucraina in Italia, e la quota rimanente assegnata a un'organizzazione italiana di assistenza ai profughi).

In data 22 aprile 2022, in occasione della Giornata della Terra, è stato lanciato il **progetto B!POD** ([www.bipod.it](http://www.bipod.it)), **sviluppato dalla Design House di SAES**, finalizzato all'utilizzo delle tecnologie innovative del Gruppo per migliorare la conservazione alimentare e combattere gli sprechi, riducendo le emissioni di CO<sub>2</sub>. In particolare, nel corso della giornata è stato presentato al pubblico il **primo device di B!POD, denominato DRO!D**, un sistema di contenitori in plastica riciclabile, che consente di conservare cinque volte più a lungo diverse tipologie di alimenti, attraverso tecniche di

<sup>12</sup> NOVAC S.r.l. è una *start-up* innovativa che opera nel settore dei sistemi di accumulo e rilascio di energia elettrica, mediante lo sviluppo di un nuovo tipo di super condensatori, in grado di fornire elevate potenze e tempi di ricarica molto brevi.

<sup>13</sup> In aggiunta alla quota di interessi, pari a 0,5 milioni di euro, cui SAES Nitinol S.r.l. aveva già rinunciato in giugno 2021.

sottovuoto. Il *device*, che offre un aiuto tecnologico sostanziale al tema dello spreco alimentare domestico, è caratterizzato da un *design* e da colori altamente innovativi e dall'utilizzo di plastiche e materiali interamente *green*. In soli 30 secondi DRO!D è in grado di raggiungere un sottovuoto di 50<sub>mbar</sub>, eliminando quindi 950<sub>mbar</sub>, corrispondenti a -95% delle molecole di ossigeno presenti all'interno dei suoi contenitori circolari.

In data 25 maggio 2022 SAES Getters S.p.A. ha **perfezionato l'acquisto dell'ulteriore 51% del capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l.**, di cui precedentemente deteneva il 49%, dando esecuzione alle intese raggiunte tra le parti in data 25 ottobre 2021 e successivamente formalizzate.

SAES RIAL Vacuum S.r.l. è specializzata nella progettazione e produzione di camere da vuoto per acceleratori, sincrotroni e per l'industria ed era stata costituita a fine esercizio 2015, con il controllo congiunto di SAES Getters S.p.A. (49%) e Rodofil S.r.l. (51%).

L'acquisizione consegue a quella di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. (luglio 2021) e ha l'obiettivo di rafforzare la posizione competitiva del Gruppo nel settore dell'alto vuoto, attraverso un ampliamento e una integrazione dell'offerta, interamente italiana e all'avanguardia su scala globale.

**Il corrispettivo dell'acquisizione è pari a 5,2 milioni di euro.** Una prima *tranche*, pari a 4,7 milioni di euro, è stata pagata da SAES in data 25 maggio 2022 con disponibilità proprie; la rimanente parte, pari a 0,5 milioni di euro, è stata trattenuta a titolo di garanzia e sarà versata, sempre con mezzi propri, in tre successive *tranche* annuali di pari importo (del valore di 166,7 migliaia di euro ciascuna) a partire dal terzo anniversario successivo alla data di *closing* (25 maggio 2022).

In data 7 luglio 2022 SAES Getters S.p.A. ha lanciato il **progetto RedZone**, un **programma di accelerazione "a chiamata"**, dedicato a *start-up* italiane e straniere operanti nell'ambito dei materiali avanzati. Le *start-up* selezionate potranno disporre dei laboratori di Lainate della Capogruppo, nonché di un contributo economico, secondo un preciso Regolamento. Per SAES è prevista anche la possibilità di entrare nel capitale sociale delle *start-up*, sottoscrivendo una partecipazione che al massimo può raggiungere il 15% del capitale.

L'obiettivo di SAES, attraverso RedZone, è sviluppare e far crescere innovazione nell'ambito dei materiali funzionali avanzati, supportando le *start-up* nel ruolo di *partner* industriale.

La prima *application* si è svolta nel secondo semestre 2022, mentre l'inizio delle attività operative negli *open labs* di Lainate è previsto nei primi mesi del 2023. Nel secondo trimestre 2023 è prevista l'apertura di una seconda *call* per le *start-up*.

In data 26 luglio 2022 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto un **amendment del prestito convertibile concesso alla società tedesca Rapitag GmbH** (Monaco di Baviera) a metà esercizio 2021. In particolare, la modifica contrattuale prevedeva la corresponsione di due ulteriori *tranche* di finanziamento fino a un importo massimo complessivo pari a 0,3 milioni di euro, di cui la prima (pari a 150 migliaia di euro) è stata corrisposta in data 27 luglio 2022; la seconda (pari a 150 migliaia di euro) non è stata corrisposta, causa mancato raggiungimento della *milestone* commerciale prevista dall'accordo. L'*amendment* prevedeva, inoltre, l'estensione di un anno sia della *maturity date* (31 dicembre 2025) sia del periodo di conversione (2 luglio 2022 – 1 luglio 2024), confermando l'interesse annuo pari a 6%.

Il Consiglio di Amministrazione del 12 settembre 2022 ha deliberato la messa in **liquidazione della società controllata coreana SAES Getters Korea Corporation**, la cui attività commerciale nel territorio coreano sarà assegnata ad agenti e distributori locali. Il processo di liquidazione, cominciato nel mese di novembre, si prevede possa concludersi entro la prima metà dell'esercizio 2023.

In data 21 settembre 2022 la controllata Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. (Cinel) ha sottoscritto un contratto **per la fornitura di una nuova beamline per imaging chiavi in mano**, destinata al **sincrotrone Elettra di Trieste**. Il valore complessivo del contratto è di poco superiore a 4 milioni di euro e il progetto ha una durata di circa due anni e mezzo. La commessa rappresenta un importante successo sia per Cinel, sia per il Gruppo. Facendo leva su questa esperienza, Cinel potrà proporsi in modo sempre più autorevole sul mercato non solo come fornitore di strumentazione di *beamline*, ma anche come fornitore di soluzioni integrate chiavi in mano, favorendo le sinergie con le altre società del Gruppo operanti nel settore dell'alto vuoto.

In data 19 ottobre 2022 è stato lanciato al **K di Dusseldorf**, importante fiera mondiale nel settore delle materie plastiche e gomma, **Mix-Me, l'integratore multivitaminico e multi minerale in polvere di DSM Nutritional Products**. Il nuovo integratore è confezionato in uno *stick pack* interamente compostabile nella frazione umida dei rifiuti domestici. Il nuovo *packaging* nasce dalla sinergia tra SAES Coated Films, Novamont, Ticinoplast e Gualapack, una filiera industriale interamente italiana, da anni impegnata nel campo dei materiali per il *packaging* a basso impatto ambientale. La **tecnologia a base d'acqua di coating biodegradabile Coathink® di SAES Coated Films S.p.A.** conferisce elevata barriera all'umidità e all'ossigeno, requisito necessario per conservare al meglio il prodotto in polvere e il suo contenuto in

micronutrienti per l'intera durata della *shelf life* del prodotto. L'innovativo *packaging* non solo garantisce *shelf life* e produttività analoghe ai laminati tradizionali, ma risolve le difficoltà di riciclo degli imballaggi di piccole dimensioni, ottenuti con materiali accoppiati non separabili.

A metà ottobre è stato disposto lo **smobilizzo delle obbligazioni High Yield possedute da SAES Investments S.A.** per un controvalore pari a circa 7,2 milioni di euro. L'investimento in obbligazioni è stato sostituito con *time deposit* a tre mesi (*cash equivalent*).

Il Consiglio di Amministrazione del 10 novembre 2022 ha deliberato un **versamento di capitale pari a 0,3 milioni di euro a favore della joint venture Actuator Solutions GmbH**. La medesima contribuzione di capitale è stata effettuata dall'altro socio SMA Holding. Il Consiglio ha inoltre disposto l'ulteriore **posticipo al 31 dicembre 2023 del pagamento di tutti gli interessi** maturati dal 2016 alla data odierna sui finanziamenti concessi dal Gruppo alla medesima *joint venture* tedesca.

Un **ulteriore versamento di capitale** del medesimo importo (**0,3 milioni di euro**) è stato deliberato dal Consiglio di Amministrazione di SAES del 19 dicembre 2022. Analogo aumento di capitale è stato sottoscritto anche dal socio paritetico.

In data 7 dicembre 2022, a fronte dell'insorgere di nuove e interessanti opportunità di business, il Consiglio di Amministrazione di SAES ha deliberato l'**erogazione alla joint venture Flexterra, Inc. di un prestito convertibile addizionale del valore complessivo di 1 milione di dollari**, avente le medesime caratteristiche dei due già concessi in precedenza (luglio 2020 e agosto 2021) pari complessivamente a 5 milioni di dollari. Il finanziamento, con scadenza 31 dicembre 2023 e su cui maturerà un interesse dell'8%, è suddiviso in quattro *tranche* di uguale valore, di cui la prima prevista a inizio del 2023, alla sottoscrizione dell'accordo aggiornato; la seconda, da corrispondersi entro la fine di aprile 2023, è subordinata alla positiva valutazione da parte di SAES di un *business plan* aggiornato della *joint venture*; le successive due *tranche* saranno da corrispondersi rispettivamente entro fine luglio ed entro fine ottobre 2023, al raggiungimento di specifici obiettivi commerciali. L'accordo stabilisce, inoltre, l'allineamento della **maturity date del precedente prestito convertibile di 5 milioni di dollari** a quella del nuovo finanziamento (**31 dicembre 2023**). Si segnala che, a garanzia dei finanziamenti concessi, SAES ha ricevuto un diritto di pegno sulla proprietà intellettuale (IP) di Flexterra.

Flexterra riceverà da parte di un altro socio un finanziamento analogo a quello concesso da SAES per un valore complessivo di 0,4 milioni di dollari.

In data 22 dicembre 2022 si è attuata la **fusione per incorporazione in SAES Getters S.p.A. della società controllata al 100% SAES International S.r.l.** (ex SAES Getters International Luxembourg S.A.), mediante stipula, sottoscrizione e deposito nel Registro delle Imprese dell'atto di fusione da parte delle società partecipanti all'operazione. La fusione era stata approvata dal Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. e dall'Assemblea dei Soci di SAES International S.r.l. (ex SAES Getters International Luxembourg S.A.) in data 19 ottobre 2022.

L'atto di fusione ha avuto efficacia giuridica col termine della giornata contabile del 30 dicembre 2022. Ai soli fini contabili e fiscali l'operazione di fusione è stata retrodatata all'1 gennaio 2022. La fusione non ha comportato alcun impatto patrimoniale, economico e finanziario a livello di bilancio consolidato del Gruppo SAES, né ha previsto alcun concambio, essendo la società incorporata già interamente posseduta da SAES Getters S.p.A.

L'operazione costituisce il naturale completamento dell'avvenuto trasferimento in Italia della sede di SAES International S.r.l., in precedenza residente in Lussemburgo. La fusione permette di accorciare la catena di controllo del Gruppo SAES, riducendone il numero delle *legal entities* e i conseguenti costi di natura amministrativa.

\*\*\*

La **Capogruppo SAES Getters S.p.A.** ha chiuso l'esercizio 2022 realizzando ricavi pari a 76,5 milioni di euro (69,6 milioni di euro nel 2021) e un utile d'esercizio pari a +2.9 milioni di euro (rispetto a una perdita pari a -8,3 milioni di euro nel 2021).

Il **dividendo complessivo proposto all'Assemblea** sarà di 0,55 euro per azione ordinaria (rispetto a 0,47 euro nel precedente esercizio) e di euro 0,761464<sup>14</sup> per azione di risparmio (rispetto a 0,47 euro nel precedente esercizio), a mezzo distribuzione integrale dell'utile di esercizio (dopo aver dedotto gli utili netti su cambi non realizzati) e di una quota parte della riserva disponibile "Utili portati a nuovo".

---

<sup>14</sup> Inclusivo sia del dividendo privilegiato per l'esercizio 2022, sia del recupero del dividendo privilegiato per l'esercizio 2021.

Il dividendo sarà posto in pagamento il prossimo 10 maggio 2023; il titolo negozierà *ex-dividendo* a decorrere dall' 8 maggio 2023, a fronte dello stacco della cedola n. 39, mentre la *record date* con riferimento al pagamento del dividendo coincide con il 9 maggio 2023.

\*\*\*

L'**Assemblea Ordinaria degli Azionisti**, convocata in unica convocazione e modalità digitale il giorno 28 aprile 2023, sarà chiamata a deliberare ai sensi dell'articolo 123-ter, commi 3-bis e 3-ter, del D.Lgs. n. 58/1998, in senso favorevole o contrario, sulla **prima sezione della Relazione sulla remunerazione**, con voto vincolante; ai sensi dell'articolo 123-ter, comma 6, in senso favorevole o contrario, sulla **seconda sezione della Relazione sulla remunerazione**, con voto non vincolante.

La suddetta Relazione sarà messa a disposizione del pubblico sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci)), nel sistema di stoccaggio 1Info ([www.1info.it](http://www.1info.it)) e presso la sede sociale in data 31 marzo 2023.

Nell'ordine del giorno della prossima **Assemblea Ordinaria degli Azionisti** verrà inoltre proposta la **nomina di un nuovo Consigliere Indipendente**, a integrazione del Consiglio di Amministrazione dopo le dimissioni di Luciana Sara Rovelli, formalizzate in data 6 marzo 2023. Il mandato del Consigliere Indipendente di nuova nomina durerà per l'intera durata dell'attuale Consiglio di Amministrazione e cioè fino all'approvazione del bilancio al 31 dicembre 2023.

La relativa Relazione illustrativa degli Amministratori sarà messa a disposizione del pubblico sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci)), nel sistema di stoccaggio 1Info ([www.1info.it](http://www.1info.it)) e presso la sede sociale in data 29 marzo 2023.

L'**Assemblea Ordinaria degli Azionisti** sarà inoltre chiamata a deliberare in merito all'**integrazione del Collegio Sindacale**. A seguito delle **dimissioni** presentate in data 31 maggio 2022 da parte del **Sindaco Supplente Avv. Mara Luisa Sartori** per impegni professionali sopraggiunti e alla cessazione del suo mandato a decorrere dal 1 giugno 2022, si rende necessario che l'Assemblea deliberi in merito alla nomina di un secondo Sindaco Supplente. Il mandato del Sindaco Supplente così nominato scadrà insieme con quelli dei Sindaci attualmente in carica, nominati dall'Assemblea Ordinaria della Società tenutasi in data 20 aprile 2021 e in carica fino all'approvazione del bilancio al 31 dicembre 2023. La relativa Relazione illustrativa degli Amministratori sarà messa a disposizione del pubblico sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci)), nel sistema di stoccaggio 1Info ([www.1info.it](http://www.1info.it)) e presso la sede sociale in data 29 marzo 2023.

La medesima **Assemblea**, convocata in pari data e orario in **sessione straordinaria**, sempre in modalità digitale, sarà chiamata a deliberare in merito a: (i) **revoca della delega** ex articolo 2443 del Codice Civile, conferita dall'assemblea del 24 aprile 2018 al Consiglio di Amministrazione, **di aumentare il capitale sociale**; (ii) proposta di **riattribuzione agli Amministratori della facoltà**, ex articolo 2443 del Codice Civile, **di aumentare**, in una o più volte, gratuitamente e/o a pagamento, **il capitale sociale** per un importo massimo di nominali euro 15.600.000, per un periodo di cinque anni; (iii) conseguenti modifiche dello Statuto Sociale.

La relativa Relazione illustrativa degli Amministratori sarà messa a disposizione sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci)), nel sistema di stoccaggio 1Info ([www.1info.it](http://www.1info.it)) e presso la sede sociale in data 29 marzo 2023.

Si comunica infine che, in data odierna, il Consiglio di Amministrazione ha approvato la **Relazione sul governo societario e gli assetti proprietari** e la **Dichiarazione consolidata sulle informazioni di carattere non finanziario**, entrambe relative all'esercizio 2022.

La Relazione sul governo societario e gli assetti proprietari e la Relazione contenente le informazioni non finanziarie, inclusiva dell'attestazione della società di revisione legale, saranno messe a disposizione sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari)), nel sistema di stoccaggio 1Info ([www.1info.it](http://www.1info.it)) e presso la sede sociale in data 31 marzo 2023, unitamente al Progetto di Bilancio di SAES Getters S.p.A. e al Bilancio Consolidato, corredati dalle Relazioni sulla gestione del Consiglio di Amministrazione, del Collegio Sindacale e della Società di Revisione.

Il Consiglio aveva già effettuato, nella riunione del 14 febbraio 2023, la **valutazione dei requisiti di indipendenza degli Amministratori** sulla base dei requisiti di cui al Codice di *Corporate Governance* di Borsa Italiana e degli articoli 147-ter, comma 4, e 148, comma 3, del TUF, confermando la qualifica di "indipendenti" dei Consiglieri Avv. Gaudiana Giusti, Dr Stefano Proverbio e Dr.ssa Luciana Rovelli e, sulla base dei soli requisiti d'indipendenza di cui agli articoli 147-ter, comma 4, e 148, comma 3, del TUF, la qualifica di "indipendente" del Prof. Adriano De Maio.

Nella riunione del 14 febbraio 2023 il Consiglio aveva, inoltre, verificato la **permanenza dei requisiti di professionalità e onorabilità** che i **Sindaci** devono possedere ai sensi del Decreto del Ministero di Grazia e Giustizia del 30 marzo 2000, n. 162, nonché di **indipendenza** ai sensi dell'articolo 148, comma 3 del TUF.

In data 28 aprile 2023, alle ore 15:30 (e comunque al termine dell'Assemblea Ordinaria e di quella Straordinaria), si riunirà in modalità digitale anche l'**Assemblea Speciale degli Azionisti di risparmio**, chiamata a deliberare in merito alla **nomina del Rappresentante Comune degli Azionisti di risparmio per il triennio 2023-2025**, nonché alla **determinazione del relativo emolumento annuo**, venendo a scadere l'attuale rappresentante, Avvocato Massimiliano Perletti, in carica per il triennio 2020-2022.

La versione integrale dell'avviso di convocazione dell'Assemblea Speciale degli Azionisti di risparmio sarà disponibile nel sistema di stoccaggio 1Info ([www.1info.it](http://www.1info.it)) e sarà pubblicata sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci)) in data 29 marzo 2023 e in pari data sarà pubblicato su un quotidiano finanziario a diffusione nazionale un estratto del medesimo avviso.

La Relazione degli Amministratori, redatta ai sensi dell'articolo 125-ter del TUF, sull'unico punto all'ordine del giorno sarà pubblicata sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci)) e nel sistema di stoccaggio 1Info ([www.1info.it](http://www.1info.it)) in data 29 marzo 2023.

### Divisione SAES Industrial

I **ricavi consolidati** della Divisione Industrial nell'esercizio 2022 sono stati pari a 71,9 milioni di euro, in crescita dell'11,9% rispetto a 64,3 milioni di euro nello scorso esercizio. L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambi positivo e pari a +7,6%, al netto del quale le vendite sono cresciute organicamente del 4,3%.

La crescita organica dei ricavi è stata trainata dal buon andamento delle vendite **SMA Materials** nei comparti del lusso e dei dispositivi mobili, e di quelle di **materiali sinterizzati**, per applicazioni di difesa, *telecom*, ricerca scientifica e *healthcare*. Per contro, sono risultate in calo strutturale le vendite di **Getter & Dispensers** nei comparti più maturi delle lampade e dell'isolamento termico.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	2022	2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Getters & Dispensers	46.578	44.994	3,5%	-3,2%	6,7%
Sintered Materials	10.634	8.564	24,2%	10,6%	13,6%
SMA Materials	14.734	10.710	37,6%	30,9%	6,7%
<b>SAES Industrial</b>	<b>71.946</b>	<b>64.268</b>	<b>11,9%</b>	<b>4,3%</b>	<b>7,6%</b>

L'**utile industriale lordo** della Divisione Industrial è stato pari a 35,5 milioni di euro nell'esercizio 2022, in crescita del 6,5% rispetto a 33,3 milioni di euro nell'esercizio 2021, grazie ai maggiori ricavi soprattutto nei comparti **SMA Materials** e **Sintered Materials**. Nel business più tradizionale dei **Getters & Dispensers** l'incremento delle vendite è stato parzialmente compensato da una riduzione della marginalità, penalizzata da un diverso mix di prodotto e dall'incremento dei costi dell'energia negli stabilimenti italiani.

Il calo della marginalità del segmento **Getters & Dispensers** è stato la ragione principale della diminuzione del **marginale industriale lordo** dell'intera Divisione, nonostante la sostanziale tenuta dei comparti **SMA Materials** e **Sintered Materials**.

L'**utile operativo** della Divisione Industrial è stato pari a 19,6 milioni di euro nell'esercizio 2022, rispetto a 21,8 milioni di euro nel 2021: il decremento è esclusivamente imputabile a spese di vendita non ricorrenti a seguito della liquidazione agli eredi di un dipendente strategico della Capogruppo (1,9 milioni di euro).

### Divisione SAES High Vacuum

I **ricavi consolidati** della Divisione High Vacuum nel 2022 sono stati pari a 31 milioni di euro, in fortissima crescita (+64,4%) rispetto a 18,8 milioni di euro nel precedente esercizio, favorita anche dal consolidamento dei ricavi di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. nel secondo semestre 2021 e da quello di SAES RIAL Vacuum S.r.l. a partire dal 25 maggio 2022 (effetto imputabile alla variazione del perimetro di consolidamento pari a +35%), nonché dall'effetto positivo dei cambi (+4%).

La crescita organica è stata comunque molto elevata (+25,4%), imputabile alle maggiori vendite di pompe NEG per applicazioni industriali e, in misura minore, nei settori degli acceleratori e della ricerca scientifica, a cui si sono aggiunti i ricavi di competenza per la fornitura di sistemi da vuoto al Consorzio RFX di Padova, attivo nella fusione nucleare di tipo sperimentale.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	2022	2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
High Vacuum Solutions	30.967	18.839	64,4%	25,4%	4,0%	35,0%
<b>SAES High Vacuum</b>	<b>30.967</b>	<b>18.839</b>	<b>64,4%</b>	<b>25,4%</b>	<b>4,0%</b>	<b>35,0%</b>

L'**utile industriale lordo** della Divisione High Vacuum è stato pari a 14,9 milioni di euro nell'esercizio 2022, in forte crescita (+52,3%) rispetto a 9,8 milioni di euro nel 2021: la crescita è imputabile sia all'incremento organico dei ricavi (+25,4%), sia alla variazione del perimetro di consolidamento (acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. in luglio 2021 e acquisto dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. a fine maggio 2022), il cui effetto è stato pari a +1,3 milioni di euro.

La **marginalità lorda** è tuttavia calata dal 52% al 48,2% principalmente per l'effetto diluitivo della variazione di perimetro (escludendo quest'ultima, il margine industriale lordo sarebbe stato pari al 55,8%, più elevato di quello dell'esercizio precedente).

L'**utile operativo** della Divisione High Vacuum è stato pari a 7,2 milioni di euro, quasi raddoppiato rispetto a 4,7 milioni di euro nell'esercizio precedente. Il forte incremento è interamente dovuto all'aumento dei ricavi e del risultato industriale lordo; per contro, l'incremento delle spese operative, pari a 2,6 milioni di euro, è attribuibile a più elevati costi del personale, ammortamenti e consulenze, conseguenti alla variazione del perimetro di consolidamento.

#### **Divisione SAES Medical Nitinol**

I **ricavi consolidati** della Divisione Medical Nitinol nel 2022 sono stati pari a 122 milioni di euro, in forte crescita del 41,1% rispetto a 86,4 milioni di euro nel precedente esercizio. Al netto dell'effetto positivo dei cambi (+15,4%), le vendite sono aumentate organicamente del 25,7%. Tale crescita risulta particolarmente significativa, sebbene sia necessario considerare come i primi mesi del 2021 fossero stati ancora penalizzati dalla pandemia e dal conseguente differimento delle terapie elettive. La ripresa degli interventi ospedalieri differibili, la necessità di recuperare gli interventi differiti e le correlate azioni di *restocking*, unitamente alla crescita fisiologica del mercato, hanno favorito i maggiori ricavi dell'esercizio 2022.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	2022	2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Medical Nitinol	121.965	86.422	41,1%	25,7%	15,4%
<b>SAES Medical Nitinol</b>	<b>121.965</b>	<b>86.422</b>	<b>41,1%</b>	<b>25,7%</b>	<b>15,4%</b>

L'**utile industriale lordo** della Divisione Medical Nitinol è stato pari a 56,3 milioni di euro nell'esercizio 2022, in forte crescita (+64,3%) rispetto a 34,3 milioni di euro nel 2021, mentre il **margine industriale lordo** è aumentato dal 39,7% al 46,2%: l'ottima performance della Divisione è conseguente sia all'incremento dei ricavi e alle correlate economie di scala, sia al progressivo miglioramento della resa produttiva del nuovo reparto tubi.

Il 2022 si è chiuso con un **utile operativo** pari a 44,1 milioni di euro quasi raddoppiato rispetto a 25,6 milioni di euro nel 2021. Il forte incremento (+72%) è soprattutto attribuibile alle maggiori vendite e alla migliore performance industriale; tale aumento sarebbe stato ancora più rilevante (80,6%), escludendo le spese non ricorrenti di consulenza per valutazioni preliminari per la cessione del business, pari a 2,2 milioni di euro, che hanno penalizzato l'esercizio 2022.

#### **Divisione SAES Chemicals**

I **ricavi consolidati** della Divisione Chemicals nel 2022 sono stati pari a 14,7 milioni di euro, stabili rispetto a 14,8 milioni di euro nel precedente esercizio. Nullo è stato l'effetto dei cambi, essendo le vendite denominate esclusivamente in euro. Il dato 2022 è stato influenzato da un rallentamento delle vendite nell'ultimo trimestre, da imputare agli effetti sulla *supply chain* del segmento *consumer electronics* per i *lockdown* prolungati in alcune aree geografiche della Cina.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	2022	2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Functional Chemicals	14.714	14.796	-0,6%	-0,6%	0,0%
<b>SAES Chemicals</b>	<b>14.714</b>	<b>14.796</b>	<b>-0,6%</b>	<b>-0,6%</b>	<b>0,0%</b>

L'**utile industriale lordo** della Divisione Chemicals nell'esercizio 2022 è stato pari a 2,8 milioni di euro (19,2% sui ricavi), in calo rispetto a 3,8 milioni di euro nel precedente esercizio (25,9% sui ricavi), penalizzata dalla pressione sui prezzi e dai maggiori costi per *utilities*, a fronte di ricavi sostanzialmente stabili.

L'**utile operativo** della Divisione Chemicals è stato pari a 0,8 milioni di euro, rispetto a 2,6 milioni di euro nell'esercizio precedente, a causa della riduzione della marginalità industriale lorda (penalizzata dalla pressione sui prezzi) e di più alte spese di vendita (maggiori costi del personale e di consulenza per attività di *scouting*).

#### **Divisione SAES Packaging**

I **ricavi consolidati** della Divisione Packaging nel 2022 sono stati pari a 10,6 milioni di euro, quasi raddoppiati (+81,2%) rispetto a 5,9 milioni di euro nell'esercizio precedente. Le vendite sono esclusivamente denominate in euro. L'ottimo risultato è dovuto al rafforzamento della crescita già registrata alla fine del 2021. Nel corso del 2022 si è infatti lavorato sul bilanciamento della strategia commerciale, affiancando alle più innovative proposte per il *packaging* sostenibile un'offerta di prodotti alternativi alle tecnologie di barriera consolidate, in un contesto di mercato complesso e in continua evoluzione in termini sia di prezzo, sia di disponibilità delle materie prime plastiche.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	2022	2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Packaging Solutions	10.641	5.873	81,2%	81,2%	0,0%
<b>SAES Packaging</b>	<b>10.641</b>	<b>5.873</b>	<b>81,2%</b>	<b>81,2%</b>	<b>0,0%</b>

L'**utile industriale lordo** della Divisione Packaging è stato pari a 1,3 milioni di euro (12,3% dei ricavi), rispetto a 0,2 milioni di euro (2,6% dei ricavi) nell'esercizio precedente, trainato dall'incremento dei ricavi e dalle maggiori economie di scala, nonostante l'aumento del costo delle materie prime plastiche e dell'energia e il fatto che la nuova linea di laccatura non funzioni ancora a pieno regime.

Il 2022 si è chiuso con un **risultato operativo** negativo e pari a -2 milioni di euro, in miglioramento rispetto a una perdita operativa di -6,1 milioni di euro nel precedente esercizio, grazie all'incremento dei ricavi e al fatto che il dato dell'esercizio precedente contenesse sia la svalutazione da *impairment test* pari a 1,5 milioni di euro, sia la cancellazione dell'acconto per un potenziale investimento poi sospeso pari a 1,1 milioni di euro.

#### **Non Allocato**

I **ricavi consolidati** Non Allocati sono stati pari a 32 migliaia di euro nel corso dell'esercizio 2022 e si riferiscono esclusivamente alle vendite iniziali correlate al progetto B!POD, per cui sono previsti nuovi lanci di prodotto nel corso del 2023.

Il **risultato industriale lordo** Non Allocato, negativo per -0,1 milioni di euro nell'esercizio 2022, si riferisce esclusivamente al nuovo progetto B!POD sviluppato dalla *Design House* di SAES, il cui primo lancio commerciale è avvenuto alla fine di aprile 2022 e di cui sono previsti nuovi lanci di prodotto nel corso del 2023. Nell'esercizio

precedente il costo del venduto non allocato era stato pari a -0,3 milioni di euro, riferito esclusivamente al progetto di rinnovamento e messa in sicurezza di alcuni reparti produttivi del sito di Lainate, conclusosi alla fine dell'esercizio 2021.

Il **risultato operativo** Non Allocato, nel 2022, è stato negativo e pari a -28,6 milioni di euro, rispetto a -26,4 milioni di euro nel 2021 e include in entrambi gli esercizi sia i costi che non possono essere direttamente attribuiti o ragionevolmente allocati ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme (costi *corporate*), sia i costi relativi ai progetti di ricerca di base, finalizzati alla diversificazione in business innovativi. Il peggioramento è principalmente imputabile ai costi non ricorrenti per la liquidazione della controllata coreana (0,5 milioni di euro), nonché a maggiori costi di consulenza, anche relativi al progetto B!POP, a costi per coperture assicurative e per progetti informatici.

Si segnala, infine, che nell'esercizio corrente la voce "Altri oneri" comprende le donazioni a supporto dell'Ucraina per un totale di 0,1 milioni di euro.

\*\*\*

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 69,6 milioni di euro (27,8% sui ricavi consolidati), rispetto a 57,9 milioni di euro (30,5% sui ricavi consolidati) nell'esercizio precedente. Escludendo l'effetto dei cambi (che ha incrementato le spese operative di +1,9 milioni di euro), quello legato alla variazione del perimetro di consolidamento<sup>15</sup> (+1,5 milioni di euro) e i sopra citati costi operativi non ricorrenti (pari a 4,6 milioni di euro<sup>16</sup> nell'esercizio 2022 e 1,5 milioni di euro in quello precedente<sup>17</sup>), le spese operative sarebbero aumentate solo di 5,1 milioni di euro: l'incremento è principalmente concentrato nelle **spese di vendita**<sup>18</sup> (maggiori costi del personale per potenziamento principalmente della rete commerciale USA, oltre a maggiori costi di consulenza e di *marketing* legati al lancio dei progetti B!POD e RedZone, spese di viaggio e commissioni sulle vendite di filo SMA per applicazione industriale).

Risulta invece molto più contenuto l'incremento sia nelle **spese generali e amministrative** (aumenti salariali principalmente della Capogruppo e maggiori compensi variabili legati al buon andamento della *performance*, nonché maggiori costi per coperture assicurative e per progetti informatici), sia nelle **spese di ricerca e sviluppo** (leggero aumento dei costi del personale impiegato in ricerca presso la Capogruppo, nonché spese correlate alla ristrutturazione dei laboratori di Lainate e maggiori costi per energia e gas).

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato sostanzialmente immateriale e pari a +0,1 milioni di euro, rispetto a un valore negativo e pari a -0,8 milioni di euro nel 2021. La variazione, positiva per +0,9 milioni di euro, è principalmente attribuibile al costo nell'esercizio precedente (-1,1 milioni di euro) correlato alla cancellazione di un acconto per un potenziale investimento partecipativo di minoranza nel business *packaging*, successivamente sospeso per cambiamento di strategia.

Si segnala all'interno dell'importo dell'esercizio 2022 il costo per le donazioni a supporto dell'Ucraina, pari a 0,1 milioni di euro (70 migliaia di euro conferiti a un *network* locale di volontariato in collegamento con l'Ambasciata Ucraina in Italia e 30 migliaia di euro assegnati a un'organizzazione italiana di assistenza ai profughi). In entrambi gli esercizi la voce "altri proventi" comprende gli importi correlati al credito d'imposta della Capogruppo sulle spese R&D<sup>19</sup> (+0,4 milioni di euro<sup>20</sup> di competenza dell'esercizio 2022, rispetto a +0,5 milioni di euro<sup>21</sup> di competenza dell'esercizio precedente).

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo per -13,4 milioni di euro nell'esercizio 2022, contro un saldo positivo e pari a +2 milioni di euro nel 2021. La variazione negativa (-15,4 milioni di euro) è soprattutto attribuibile al risultato della gestione titoli (saldo negativo per -12,9 milioni di euro nell'esercizio corrente, rispetto a un valore positivo e pari a +3,5 milioni di euro in quello precedente) che ha risentito delle tensioni internazionali conseguenti anche alla crisi in Ucraina, solo parzialmente compensato dai minori interessi sui *loan* (variazione pari a +0,5 milioni di euro) a seguito della rimodulazione dei finanziamenti di Gruppo (si ricorda che la Capogruppo, a fine esercizio 2021, ha

<sup>15</sup> Acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. in luglio 2021 e acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. in data 25 maggio 2022.

<sup>16</sup> Costi per la liquidazione agli eredi di un dipendente strategico della Capogruppo, pari a 1,9 milioni di euro; costi di consulenza per valutazioni preliminari relative alla cessione del business Medical Nitinol, pari a 2,2 milioni di euro; costi per la liquidazione della controllata coreana, pari a 0,5 milioni di euro.

<sup>17</sup> Svalutazione da *impairment test* nel comparto *packaging*.

<sup>18</sup> Inclusive delle Perdite per riduzione di valore di crediti commerciali (-0,1 milioni di euro sia al 31 dicembre 2022, sia al 31 dicembre 2021).

<sup>19</sup> L 27 dicembre 2019, n. 160, commi da 198 a 209 (Legge di Bilancio 2020).

<sup>20</sup> Si segnala che, oltre al provento pari a 0,4 milioni di euro, nell'esercizio 2022 è stato contabilizzato anche un onere pari a 12 migliaia di euro, a conguaglio di quanto riconosciuto nel 2021.

<sup>21</sup> Provento pari a 0,5 milioni di euro e onere pari a 29 migliaia di euro a conguaglio di quanto riconosciuto nel 2020.

proceduto al rimborso anticipato di tutti i finanziamenti in essere, sostituiti dal finanziamento *Lombard* sottoscritto da SAES Investments S.A., con l'obiettivo di ridurre la pressione finanziaria sui risultati economici).

Si segnala che nell'esercizio 2022 la voce "proventi finanziari" include l'importo positivo pari a +0,3 milioni di euro derivante dalla rivalutazione a *fair value* della precedente partecipazione (49%) in SAES RIAL Vacuum S.r.l. prima dell'acquisto in data 25 maggio 2022 dell'intero capitale sociale e del consolidamento integrale; tra gli oneri finanziari è invece compreso il costo, pari a -0,2 milioni di euro, per la contabilizzazione del contratto oneroso correlato all'impegno irrevocabile del Gruppo a versare la prima *tranche* del prestito convertibile addizionale in favore di Flexterra, Inc. deliberato in data 7 dicembre 2022.

La **perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie** ammonta a -2,4 milioni di euro nel 2022, rispetto a -2,1 milioni di euro nell'esercizio precedente. Entrambi gli importi includono le svalutazioni dei crediti correlati agli interessi finanziari maturati sui finanziamenti concessi dal Gruppo alle *joint venture* Actuator Solutions GmbH e Flexterra, Inc. perché giudicati difficilmente recuperabili, sulla base delle informazioni disponibili.

La perdita 2022 include, inoltre, la svalutazione, pari a -1,8 milioni di euro, dell'intero prestito convertibile (quota capitale e quota interessi) alla società tedesca Rapitag GmbH, a seguito del mancato raggiungimento degli obiettivi commerciali prefissati e dell'incertezza sullo sviluppo futuro del business. Nell'esercizio precedente era stato invece svalutato (quota capitale pari a 1,7 milioni di euro) il secondo prestito convertibile concesso a Flexterra, Inc. nel corso del secondo semestre 2021.

Nell'esercizio 2022 la **quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto** ammonta a -0,4 milioni di euro e si confronta con un valore positivo per +0,2 milioni di euro nell'esercizio precedente. La variazione è principalmente imputabile alla valutazione negativa della *joint venture* Actuator Solutions GmbH e corrisponde agli incrementi di capitale sociale, pari a 0,6 milioni di euro, corrisposti da SAES nel corso del 2022. Tale valore negativo è stato contabilizzato con l'obiettivo di azzerare il valore della partecipazione SAES, essendo il patrimonio netto della *joint venture* negativo, senza costituire alcun fondo rischi, non sussistendo ad oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ulteriore ricapitalizzazione da parte del Gruppo.

In entrambi gli esercizi la voce comprende, inoltre, la quota del risultato della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. (+0,2 milioni di euro sia nel 2022, sia nel 2021), con la differenza che il valore 2022, anziché essere riferito all'intero esercizio, è relativo al periodo 1 gennaio – 25 maggio 2022 (data del *closing* dell'acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. da parte del Gruppo SAES).

Si segnala infine che, in analogia con lo scorso esercizio, la quota parte della perdita realizzata dalla *joint venture* Flexterra non è stata riconosciuta, essendo la partecipazione di SAES già completamente azzerata e non sussistendo ad oggi nessuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28.

Gli **utili e perdite su cambi** hanno registrato nel corso del 2022 un saldo netto negativo pari a -0,6 milioni di euro, da confrontarsi con un valore sempre negativo e pari a -0,2 milioni di euro nell'esercizio precedente. La variazione negativa è principalmente dovuta alle maggiori perdite realizzate sui contratti *forward* stipulati a copertura delle transazioni commerciali in dollari dell'esercizio 2022, rispetto al 2021. Tale maggiore perdita è stata solo parzialmente rettificata dalla positiva valutazione a *fair value* dei contratti a termine stipulati a copertura delle vendite in valuta stimate per l'esercizio 2023.

Le **imposte sul reddito** nell'esercizio 2022 sono state pari a 12,1 milioni di euro, rispetto a 9,3 milioni di euro nel 2021 e comprendono principalmente le imposte delle società produttive negli USA; l'incremento in valore assoluto è imputabile, oltre all'effetto penalizzante dei cambi, ai maggiori imponibili realizzati da queste ultime rispetto all'esercizio precedente.

Il **tax rate** di Gruppo è passato da 42,1% a 49,5%: il peggioramento è dovuto al fatto che SAES Investments S.A. ha chiuso l'esercizio corrente con un imponibile fiscale negativo<sup>22</sup>, prudenzialmente non valorizzato come attività per imposte differite.

### **Risultato per azione**

Nel 2022 il **risultato per azione** ordinaria e di risparmio è stato pari, rispettivamente, a euro 0,67368 (rispetto a euro 0,69831 per azione ordinaria nel 2021) e a euro 0,69031 (rispetto a euro 0,71494 per azione di risparmio nel 2021).

<sup>22</sup> Perdita causata dalla *performance* negativa del portafoglio titoli detenuto dalla società.

(Importi espressi in euro)

	2022	2021
Risultato base/diluito per azione ordinaria	0,67368	0,69831
Risultato base/diluito per azione di risparmio	0,69031	0,71494

**Posizione finanziaria netta**

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2022 è positiva per 64,3 milioni di euro e si confronta con una disponibilità netta al 31 dicembre 2021 di 74,8 milioni di euro.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2022	30 settembre 2022	30 giugno 2022	31 marzo 2022	31 dicembre 2021
Cassa	10	9	8	9	9
Altre disponibilità liquide	42.129	47.486	35.127	35.569	29.509
<b>Liquidità</b>	<b>42.139</b>	<b>47.495</b>	<b>35.135</b>	<b>35.578</b>	<b>29.518</b>
Crediti finanziari verso parti correlate	0	0	0	0	1
Titoli in portafoglio	145.484	83.970	85.761	90.256	94.655
Strumenti finanziari derivati	259	0	0	0	9
<b>Crediti finanziari correnti</b>	<b>145.743</b>	<b>83.970</b>	<b>85.761</b>	<b>90.256</b>	<b>94.665</b>
Debiti verso banche	(65.302)	(87.419)	(77.530)	(68.577)	(63.935)
Quota corrente dei debiti finanziari non correnti	(52.094)	(102)	(99)	(102)	(109)
Strumenti finanziari derivati	0	(328)	(354)	(109)	0
Altri debiti finanziari	(30)	(12)	(7)	(13)	(20)
Passività finanziarie per contratti di leasing	(2.545)	(2.123)	(2.233)	(2.275)	(2.409)
<b>Indebitamento finanziario corrente</b>	<b>(119.971)</b>	<b>(89.984)</b>	<b>(80.223)</b>	<b>(71.076)</b>	<b>(66.473)</b>
<b>Posizione finanziaria netta corrente</b>	<b>67.911</b>	<b>41.481</b>	<b>40.673</b>	<b>54.758</b>	<b>57.710</b>
Crediti finanziari verso parti correlate	0	0	0	0	49
Altri crediti finanziari verso terzi	0	1.793	1.618	1.595	1.424
Titoli in portafoglio	0	65.857	67.072	70.555	71.887
<b>Crediti finanziari non correnti</b>	<b>0</b>	<b>67.650</b>	<b>68.690</b>	<b>72.150</b>	<b>73.360</b>
Debiti finanziari	(119)	(52.156)	(52.171)	(52.182)	(52.199)
Passività finanziarie per contratti di leasing	(3.039)	(3.440)	(3.669)	(3.712)	(4.070)
Altri debiti finanziari	(462)	(459)	(457)	0	0
<b>Indebitamento finanziario non corrente</b>	<b>(3.620)</b>	<b>(56.055)</b>	<b>(56.297)</b>	<b>(55.894)</b>	<b>(56.269)</b>
<b>Posizione finanziaria netta non corrente</b>	<b>(3.620)</b>	<b>11.595</b>	<b>12.393</b>	<b>16.256</b>	<b>17.091</b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>64.291</b>	<b>53.076</b>	<b>53.066</b>	<b>71.014</b>	<b>74.801</b>

Nonostante i **flussi di cassa operativi positivi per 37,2 milioni di euro**, seppure penalizzati dall'incremento del capitale circolante netto, la posizione finanziaria netta si riduce rispetto al 31 dicembre 2021 (diminuzione pari a -10,5 milioni di euro) principalmente a seguito della **performance negativa dei titoli** in portafoglio (-12,9 milioni di euro), a cui vanno aggiunti l'esborso per i **dividendi** (-8,5 milioni di euro) e quello per l'**acquisto del residuo 51% del capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l.** (-5,5 milioni di euro<sup>23</sup>), oltre agli **investimenti netti in immobilizzazioni materiali e immateriali** (-15,9 milioni di euro).

**Rideterminazione dei saldi dell'esercizio 2021**

Rispetto al 31 dicembre 2021, a partire dall'1 gennaio 2022 la struttura organizzativa per Divisione presenta le seguenti modifiche:

- la Divisione SAES Industrial coincide con la precedente Divisione Metallurgy, con l'aggiunta di tutti i prodotti basati su polimeri funzionalizzati che presentano una funzione getter - ovvero getter e *dryer* dispensabili, *sealant* barriera con funzione getter e *filler* contenenti specie getter - che si spostano dalla Divisione SAES Chemicals alla Divisione SAES Industrial per una razionalizzazione basata sulla loro funzione ultima, ossia l'assorbimento selettivo dei gas nel *packaging* dei dispositivi. Tale funzione getter, infatti, accomuna questi prodotti dispensabili, basati su polimeri funzionalizzati, ai getter SAES più tradizionali, basati su leghe metalliche;

<sup>23</sup> L'importo include, in aggiunta a quanto pagato dal Gruppo alla data di *closing* (4,7 milioni di euro), il valore attuale del debito finanziario per il corrispettivo differito (0,5 milioni di euro), oltre all'indebitamento netto di SAES RIAL Vacuum S.r.l. al 25 maggio 2022 (0,3 milioni di euro).

- la Divisione SAES High Vacuum è invariata e coincidente con la Divisione precedentemente nominata “Vacuum Technology”;
- la Divisione SAES Medical Nitinol è invariata e precedentemente nominata “Medical”;
- la Divisione SAES Packaging è invariata e precedentemente nominata “Advanced Packaging”;
- la Divisione SAES Chemicals comprende sia il business “*functional acoustic composites*” (compositi funzionali per applicazioni *consumer electronics*, già precedentemente classificati in questa Divisione) sia il business “*functional additives*” (nuovi prodotti in corso di validazione presso *prospect* e basati sulle piattaforme tecnologiche dei materiali funzionali SAES).

Si segnala infine che, all'interno della Divisione SAES Industrial, sono stati individuati tre filoni principali di business:

- Getters & Dispensers (che, oltre al già citato business “*organic electronics*” formato da tutti i prodotti con funzione getter riclassificati dalla Divisione Chemicals, raggruppa i business “*security & defense*”, “*electronic devices*”, “*healthcare diagnostics*”, “*lamps*” e “*thermal insulated devices*”);
- Sintered Materials (invariato, precedentemente nominato “*sintered components for electronic devices & lasers*”);
- SMA Materials (invariato, precedentemente nominato “*SMA industrial*”).

I valori economici relativi al 2021 sono stati riclassificati secondo la nuova struttura operativa, per consentire un confronto omogeneo con il 2022.

I saldi economici relativi al 2021 sono stati, inoltre, rideterminati per riflettere le rettifiche derivanti dal completamento della valutazione provvisoria dell'aggregazione aziendale di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l., in conformità a quanto previsto dall'IFRS 3.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial			SAES High Vacuum			SAES Medical Nitinol			SAES Chemicals			SAES Packaging			Non Albeato		TOTALE		
	2021	Riclassifiche	2021 rideterminato	2021	Rettifiche	2021 rideterminato	2021	2021 rideterminato	2021	Riclassifiche	2021 rideterminato	2021	2021 rideterminato	2021	2021 rideterminato	2021	Riclassifiche	Rettifiche	2021 rideterminato	
Ricavi	62.304	1.964	64.268	18.839	0	18.839	86.422	86.422	16.760	(1.964)	14.796	5.873	5.873	0	0	190.198	0	0	190.198	
Costo del venduto	(20.095)	(85)	(20.180)	(8.762)	(284)	(8.946)	(9.061)	(9.061)	(52.150)	(52.150)	(11.822)	859	(10.963)	(5.721)	(5.721)	(336)	(336)	(108.866)	0	
Risultato industriale lordo	32.209	1.105	33.314	10.077	(284)	9.793	34.272	34.272	4.938	(1.105)	3.833	152	152	(336)	(336)	81.312	0	0	(284)	
% sui ricavi	51,7%	56,3%	51,8%	53,5%	n.a.	52,0%	39,7%	39,7%	29,5%	56,3%	25,9%	2,6%	2,6%	n.a.	n.a.	42,8%	n.a.	n.a.	42,6%	
Spese operative e altri proventi (onc)	(10.893)	(1.155)	(11.548)	(4.945)	(103)	(5.048)	(8.629)	(8.629)	(2.385)	1.155	(12.30)	(6.232)	(6.232)	(26.089)	(26.089)	(58.673)	0	0	(103)	
Risultato operativo	21.816	(60)	21.766	5.132	(387)	4.745	25.643	25.643	2.553	50	2.603	(6.080)	(6.080)	(26.425)	(26.425)	22.639	0	0	(387)	
% sui ricavi	35,0%	-2,9%	33,9%	27,2%	n.a.	25,2%	29,7%	29,7%	15,2%	-2,5%	17,6%	-103,3%	-103,3%	n.a.	n.a.	11,9%	n.a.	n.a.	11,7%	

## Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura dell'esercizio

Nonostante le previsioni future per il business *packaging* restino positive, vista la contrazione delle vendite nella seconda metà dell'esercizio 2022 causa situazione congiunturale negativa, **SAES Coated Films S.p.A. ha avviato** a metà gennaio 2023 **un programma di cassa integrazione guadagni ordinaria** della durata di tredici settimane e che coinvolge quasi tutti i dipendenti. Gli ordinativi vengono costantemente monitorati con l'obiettivo di una eventuale rimodulazione della durata del programma di cassa integrazione.

Relativamente all'**investimento** perfezionato nel **fondo di venture capital EUREKA!**, in data 16 gennaio 2023 si è proceduto con un **versamento pari a 0,1 milioni di euro**, inclusivo sia della quota parte dei costi del fondo, sia della quota parte di prosecuzione dell'investimento nelle società Caracol S.r.l. e Inta System S.r.l., *start-up* innovative che operano rispettivamente nei settori dell'*additive manufacturing* e della produzione di *lab-on-chip*.

Ad inizio febbraio 2023 Memry Corporation ha **interamente rimborsato il finanziamento a suo favore concesso dallo Stato del CT** (debito pari a 0,2 milioni di euro al 31 dicembre 2022).

In data 1 febbraio 2023, a seguito delle dimissioni presentate dal Consigliere Adriano De Maio da membro del **Comitato Remunerazioni e Nomine**, il Consiglio di Amministrazione ha nominato **Alessandra della Porta** quale componente del Comitato in sostituzione del Consigliere De Maio.

In data 22 febbraio 2023 SAES Getters S.p.A. ha ottenuto la **proroga al 31 dicembre 2023 della linea di credito per cassa di natura revolving** del valore di 30 milioni di euro, sottoscritta con Unicredit S.p.A. in data 6 marzo 2020 e con scadenza originaria 6 marzo 2023.

In data 6 marzo 2023 l'Amministratore Indipendente **Luciana Sara Rovelli** ha rassegnato le proprie **dimissioni** in ragione di significative divergenze di visione strategica. Pertanto, a decorrere dal 6 marzo 2023, Luciana Rovelli ha cessato di ricoprire tutti gli incarichi a lei assegnati e in particolare: Presidente del Comitato Remunerazione e Nomine; Membro del Comitato Controllo e Rischi e Sostenibilità; Presidente dell'Organismo di Vigilanza, nonché Membro del Comitato per le Operazioni con Parti Correlate.

Il Consiglio di Amministrazione del 7 marzo 2023 ha provveduto a nominare, in sostituzione di Luciana Rovelli, il Consigliere **Stefano Proverbio**, Indipendente, quale componente del **Comitato Remunerazione e Nomine**, attribuendo

allo stesso la carica di Presidente, e ad attribuire al Consigliere Stefano Proverbio la carica di Presidente dell'**Organismo di Vigilanza**, di cui lo stesso è già membro.

Dopo oltre quarant'anni di lavoro come responsabile del sito di Avezzano, il **Dr Cesare De Cesare** ha concordato la sua futura uscita dal Gruppo. Il Consiglio di Amministrazione lo ringrazia per l'ottimo lavoro svolto in tutti questi anni. Il suo costante impegno e la sua fedeltà al Gruppo hanno reso possibile una continua crescita delle attività industriali del sito di Avezzano.

Si segnala che la **performance del portafoglio titoli** del Gruppo, costituito principalmente da *asset buy&hold*, è stata leggermente positiva e pari a circa +1,12% nel corso del primo bimestre 2023.

**Evento successivo – accordo vincolante per la cessione delle controllate USA Memry Corporation e SAES Smart Materials, Inc.**

In data 9 gennaio 2023 il Gruppo SAES ha sottoscritto un **accordo vincolante con la società statunitense Resonetics per la cessione a quest'ultima del business del Nitinol e, in particolare, delle società controllate statunitensi Memry Corporation e SAES Smart Materials, Inc.**

Il perimetro della cessione comprende l'intero processo di produzione di SAES nel citato mercato, integrato verticalmente (dalla fusione della lega di Nitinol fino alla produzione di componenti) e localizzato interamente negli USA. Si sottolinea che resta esclusa dal perimetro della cessione l'attività del Gruppo nel settore delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali (*Business SMA Materials*, all'interno della Divisione SAES Industrial) che non viene condotta dalle due partecipate USA oggetto di cessione e che continuerà a essere gestita da SAES. A tal fine, sarà sottoscritto uno specifico contratto di fornitura da parte di Resonetics a SAES della materia prima in Nitinol necessaria al Gruppo per continuare il proprio business SMA industriale. Si precisa che resta inoltre escluso dal perimetro della cessione il business medicale del Gruppo che utilizza fili educati in Nitinol e attuatori termostatici a base di Nitinol (già classificato nel *Business SMA Materials*, all'interno della Divisione SAES Industrial).

Il prezzo di cessione pattuito è pari a 900 milioni di dollari (importo *cash/debt free*), corrispondente a circa 17 volte l'EBITDA *adjusted* relativo al perimetro di cessione nel periodo 1 ottobre 2021-30 settembre 2022. Il prezzo finale sarà soggetto a possibili aggiustamenti, secondo un meccanismo di calcolo tipico di questo genere di operazioni e legato ai valori effettivi di *working capital* e posizione finanziaria netta delle società oggetto di cessione alla data del *closing*.

La conclusione dell'operazione, prevista nel corso del 2023, è subordinata al ricevimento delle autorizzazioni normative usuali per questo tipo di operazioni, tra cui al nulla-osta delle Autorità Antitrust interessate.

Il business oggetto della cessione ha realizzato nell'esercizio 2022 ricavi pari a 123,7 milioni di euro, un EBITDA pari a 49,9 milioni di euro (40,3% in termini percentuali sui ricavi) e un risultato netto pari a 34,7 milioni di euro. L'operazione di cessione riguarda un organico complessivo di 512 persone al 31 dicembre 2022 (469 dipendenti presso Memry Corporation e 43 dipendenti SAES Smart Materials, Inc., esclusi i lavoratori interinali). Le attività nette oggetto della cessione sono pari a circa 111,3 milioni di euro al 31 dicembre 2022.

Al fine di preservare l'incasso in dollari previsto da tale operazione di cessione, SAES Getters S.p.A. in data 15 febbraio 2023 ha sottoscritto un contratto *contingent derivative* del valore nozionale di 415 milioni di dollari con un cambio a termine massimo pari a 1,1037 contro euro.

Nonostante i presupposti previsti dall'IFRS 5 per la classificazione del business oggetto di cessione come "gruppo in dismissione posseduto per la vendita" non si siano avverati dopo la data di chiusura del bilancio e prima della data di autorizzazione alla sua pubblicazione<sup>24</sup>, vista la rilevanza dell'operazione in oggetto, si riporta di seguito il Prospetto dell'utile (perdita) consolidato relativo all'esercizio 2022 proformato, con indicazione degli utili e delle perdite relative alle attività nette oggetto di cessione in un'unica linea denominata "Risultato derivante da attività operative cessate".

---

<sup>24</sup> Si ricorda che il nulla-osta delle Autorità Antitrust interessate è ancora pendente.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial			SAES High Vacuum	SAES Medical Nitinol			SEAS Chemicals	SAES Packaging	Non Allocato	Totale		
	2022	Riclassifica per operazione di cessione	2022 proformato	2022	2022	Riclassifica per operazione di cessione	2022 proformato	2022	2022	2022	2022	Riclassifica per operazione di cessione	2022 proformato
<b>Ricavi</b>	71.946	(1.737)	70.209	30.967	121.965	(121.965)	0	14.714	10.641	32	250.265	(123.702)	126.563
Costo del venduto	(36.452)	1.432	(35.020)	(16.052)	(65.661)	65.661	0	(11.890)	(9.334)	(181)	(139.570)	67.093	(72.477)
<b>Risultato industriale lordo</b>	<b>35.494</b>	<b>(305)</b>	<b>35.189</b>	<b>14.915</b>	<b>56.304</b>	<b>(56.304)</b>	<b>0</b>	<b>2.824</b>	<b>1.307</b>	<b>(149)</b>	<b>110.695</b>	<b>(56.609)</b>	<b>54.086</b>
% su ricavi	49,3%	17,6%	50,1%	48,2%	46,2%	46,2%	n.a.	19,2%	12,3%	n.s.	44,2%	45,8%	42,7%
Spese operative e altri proventi (oneri)	(15.899)	324	(15.575)	(7.695)	(12.208)	12.208	0	(1.975)	(3.274)	(28.472)	(69.523)	12.532	(56.991)
<b>Risultato operativo</b>	<b>19.595</b>	<b>19</b>	<b>19.614</b>	<b>7.220</b>	<b>44.096</b>	<b>(44.096)</b>	<b>0</b>	<b>849</b>	<b>(1.967)</b>	<b>(28.621)</b>	<b>41.172</b>	<b>(44.077)</b>	<b>(2.905)</b>
% su ricavi	27,2%	(1,1%)	27,9%	23,3%	36,2%	36,2%	n.a.	5,8%	(18,5%)	n.a.	16,5%	35,6%	(2,3%)
Proventi finanziari											2.958	(3)	2.955
Oneri finanziari											(16.317)	210	(16.107)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie											(2.364)	0	(2.364)
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto											(433)	0	(433)
Utili (perdite) su cambi											(559)	28	(531)
<b>Risultato prima delle imposte</b>											<b>24.457</b>	<b>(43.842)</b>	<b>(19.385)</b>
Imposte sul reddito											(12.107)	9.106	(3.001)
<b>Utile (perdita) da attività operative in esercizio</b>											<b>12.350</b>	<b>(34.736)</b>	<b>(22.386)</b>
Risultato derivante da attività operative cessate											0	34.736	34.736
<b>Utile (perdita) del periodo</b>											<b>12.350</b>	<b>0</b>	<b>12.350</b>

**Ricavi dei primi due mesi del 2023**

Nel primo bimestre 2023 i ricavi consolidati sono stati pari a 39,8 milioni di euro, in crescita di +4,4% rispetto a 38,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022. L'incremento è conseguente sia all'effetto dei cambi (positivo e pari a +3,7%), sia all'effetto correlato al diverso perimetro di consolidamento<sup>25</sup> (positivo e pari a +3%), mentre la variazione organica è stata negativa per -2,3%: la crescita nella Divisione Medical Nitinol e nel comparto SMA Materials (Divisione Industrial) è stata più che assorbita dal calo generalizzato negli altri business.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Febbraio 2023	Febbraio 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Getters & Dispensers	6.987	8.248	-15,3%	-17,5%	2,2%	0,0%
Sintered Materials	1.524	1.555	-2,0%	-7,1%	5,1%	0,0%
SMA Materials	3.212	2.284	40,6%	36,7%	3,9%	0,0%
<b>SAES Industrial</b>	<b>11.723</b>	<b>12.087</b>	<b>-3,0%</b>	<b>-5,9%</b>	<b>2,9%</b>	<b>0,0%</b>
High Vacuum Solutions	4.819	4.585	5,1%	-20,5%	0,6%	25,0%
<b>SAES High Vacuum</b>	<b>4.819</b>	<b>4.585</b>	<b>5,1%</b>	<b>-20,5%</b>	<b>0,6%</b>	<b>25,0%</b>
Medical Nitinol	20.408	17.152	19,0%	12,9%	6,1%	0,0%
<b>SAES Medical Nitinol</b>	<b>20.408</b>	<b>17.152</b>	<b>19,0%</b>	<b>12,9%</b>	<b>6,1%</b>	<b>0,0%</b>
Functional Chemicals	1.758	2.329	-24,5%	-24,5%	0,0%	0,0%
<b>SAES Chemicals</b>	<b>1.758</b>	<b>2.329</b>	<b>-24,5%</b>	<b>-24,5%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>
Packaging Solutions	1.105	2.009	-45,0%	-45,0%	0,0%	0,0%
<b>SAES Packaging</b>	<b>1.105</b>	<b>2.009</b>	<b>-45,0%</b>	<b>-45,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Non allocato</b>	<b>13</b>	<b>0</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Ricavi netti consolidati</b>	<b>39.826</b>	<b>38.162</b>	<b>4,4%</b>	<b>-2,3%</b>	<b>3,7%</b>	<b>3,0%</b>

Si riportano di seguito i ricavi pro-formati dei primi due mesi del 2023, con l'eliminazione dei ricavi di Memry Corporation e SAES Smart Materials, Inc., società del Gruppo oggetto dell'operazione di cessione in corso annunciata in data 9 gennaio 2023.

<sup>25</sup> Consolidamento integrale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. nel primo bimestre 2023 a seguito dell'acquisto dell'intero capitale sociale e del controllo a fine maggio 2022.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Febbraio 2023	Febbraio 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Getters & Dispensers	6.987	8.248	-15,3%	-17,5%	2,2%	0,0%
Sintered Materials	1.524	1.555	-2,0%	-7,1%	5,1%	0,0%
SMA Materials	2.903	2.003	44,9%	41,3%	3,6%	0,0%
<b>SAES Industrial</b>	<b>11.414</b>	<b>11.806</b>	<b>-3,3%</b>	<b>-6,1%</b>	<b>2,8%</b>	<b>0,0%</b>
High Vacuum Solutions	4.819	4.585	5,1%	-20,5%	0,6%	25,0%
<b>SAES High Vacuum</b>	<b>4.819</b>	<b>4.585</b>	<b>5,1%</b>	<b>-20,5%</b>	<b>0,6%</b>	<b>25,0%</b>
Medical Nitinol	0	0	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>SAES Medical Nitinol</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>
Functional Chemicals	1.758	2.329	-24,5%	-24,5%	0,0%	0,0%
<b>SAES Chemicals</b>	<b>1.758</b>	<b>2.329</b>	<b>-24,5%</b>	<b>-24,5%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>
Packaging Solutions	1.105	2.009	-45,0%	-45,0%	0,0%	0,0%
<b>SAES Packaging</b>	<b>1.105</b>	<b>2.009</b>	<b>-45,0%</b>	<b>-45,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Non allocato</b>	<b>13</b>	<b>0</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Ricavi netti consolidati</b>	<b>19.109</b>	<b>20.729</b>	<b>-7,8%</b>	<b>-15,1%</b>	<b>1,7%</b>	<b>5,5%</b>

### **Evoluzione prevedibile della gestione**

Ci si attende un ulteriore incremento nel corso dell'esercizio 2023, con un leggero rallentamento della crescita nel business medicale.

\*\*\*

Si precisa che i dati sono tratti dal Bilancio Consolidato e dal Progetto di Bilancio della Capogruppo SAES Getters S.p.A. per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2022, in corso di verifica da parte del Collegio Sindacale e della Società di Revisione.

\*\*\*

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari*  
Giulio Canale

\*\*\*

### **SAES Group**

*Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, la Società SAES Getters S.p.A., insieme alle sue controllate è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto. In oltre 80 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati, come i sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) realizzati su silicio.*

*Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha esteso il proprio campo di attività al mercato dei materiali avanzati, in particolare le leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando riscaldati. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione soprattutto nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, healthcare, comparto automotive e del lusso).*

*Più recentemente, SAES ha ampliato la propria offerta, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui l'optoelettronica, la fotonica avanzata, le telecomunicazioni (5G) e soprattutto la telefonia.*

*Tra i più recenti applicativi del Gruppo, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio evoluto, in cui SAES è presente con un'offerta di nuovi prodotti per il packaging alimentare sostenibile e compete con soluzioni riciclabili e compostabili.*

*Infine, è da segnalare la recente costituzione della nuova unità dedicata alla consumer innovation denominata BIPOD, nata con l'obiettivo di sviluppare e commercializzare prodotti e soluzioni sostenibili e combattere gli sprechi alimentari.*

*Una capacità produttiva totale distribuita in undici stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, quasi 1.200 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.*

*Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati a Milano.*

*SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento Euronext STAR.*

*Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: [www.saesgroup.com](http://www.saesgroup.com).*

**Contatti:**

**Emanuela Foglia**

**Investor Relations Manager**

Tel. +39 02 93178 273

E-mail: [investor\\_relations@saes-group.com](mailto:investor_relations@saes-group.com)

**Ufficio Stampa Corporate**

**Close to Media**

Tel. +39 02 70006237

**Nicola Guglielmi**

E-mail: [nicola.guglielmi@closetomedia.it](mailto:nicola.guglielmi@closetomedia.it)

**Fiorella Poppi**

E-mail: [fiorella.poppi@closetomedia.it](mailto:fiorella.poppi@closetomedia.it)

**Enrico Bandini**

E-mail: [enrico.bandini@closetomedia.it](mailto:enrico.bandini@closetomedia.it)

**Legenda:**

<b>Divisione SAES Industrial</b>	
Getters & Dispensers	Getter non-evaporabili e dispensatori tradizionali, basati su leghe metalliche, con svariate applicazioni industriali (elettronica di consumo, sicurezza e difesa, diagnostica medica per immagini, isolamento termico sotto-vuoto e tradizionali lampade a scarica, etc.), nonché getter dispensabili basati su polimeri funzionalizzati (applicazioni OLED per il mercato <i>consumer electronics</i> , di optoelettronica, di fotonica avanzata e telecomunicazioni)
Sintered Materials	Catodi dispensatori per tubi elettronici e dispositivi per la dissipazione del calore per componenti e laser a stato solido
SMA Materials	Materiali e componenti a memoria di forma e superelastici per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, business medicale non impiantabile, settore <i>automotive</i> e del lusso)
<b>Divisione SAES High Vacuum</b>	
High Vacuum Solutions	Pompe getter per sistemi da vuoto che trovano applicazione in ambito industriale, nella ricerca e negli acceleratori di particelle
<b>Divisione SAES Medical Nitinol</b>	
Medical Nitinol	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale
<b>Divisione SAES Chemicals</b>	
Functional Chemicals	Compositi acustici funzionali per applicazioni <i>consumer electronics</i> e nuovi materiali funzionali in corso di validazione presso <i>prospect</i>
<b>Divisione SAES Packaging</b>	
Packaging Solutions	Lacche e film plastici avanzati per il settore del <i>sustainable packaging</i>

**Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione**

(Importi espressi in migliaia di euro)

di cui:

Area geografica	2022	2021	Variazione perimetro
Italia	5.607	4.441	808
Europa	47.523	31.710	3.700
Nord America	150.539	110.956	1.764
Giappone	6.943	8.369	0
Corea del sud	2.079	2.085	0
Cina	28.164	25.815	0
Altri Asia	6.557	5.019	0
Altri	2.853	1.803	329
<b>Ricavi consolidati</b>	<b>250.265</b>	<b>190.198</b>	<b>6.601</b>

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato**  
 (Importi espressi in migliaia di euro)

	2022	2021
<b>Ricavi</b>	<b>250.265</b>	<b>190.198</b>
Costo del venduto	(139.570)	(109.170)
<b>Risultato industriale lordo</b>	<b>110.695</b>	<b>81.028</b>
	Spese di ricerca e sviluppo	(11.704)
	Spese di vendita	(13.071)
	Spese generali e amministrative	(33.104)
	Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	(69)
<b>Totale spese operative</b>	<b>(69.597)</b>	<b>(57.948)</b>
Altri proventi	812	860
Altri oneri	(738)	(1.688)
<b>Risultato operativo</b>	<b>41.172</b>	<b>22.252</b>
Proventi finanziari	2.958	5.310
Oneri finanziari	(16.317)	(3.291)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(2.364)	(2.148)
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	(433)	200
Utili su cambi	1.394	895
Perdite su cambi	(1.953)	(1.125)
<b>Risultato prima delle imposte</b>	<b>24.457</b>	<b>22.093</b>
Imposte sul reddito	(12.107)	(9.296)
<b>Utile (perdita) da attività operative in esercizio</b>	<b>12.350</b>	<b>12.797</b>
Utile (perdita) derivante da attività operative cessate	0	0
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>12.350</b>	<b>12.797</b>
<i>attribuibile a:</i>		
- soci della controllante	12.350	12.797
- interessenze di pertinenza di terzi	0	0

**Prospetto dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato**  
 (Importi espressi in migliaia di euro)

	2022	2021
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>12.350</b>	<b>12.797</b>
Differenze cambio da conversione di bilanci in valuta estera	6.039	10.123
<b>Totale altre componenti di conto economico complessivo che sono o potranno essere successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo</b>	<b>6.039</b>	<b>10.123</b>
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti relativi a SAES Getters S.p.A. e società controllate	914	(49)
Imposte sul reddito	(218)	12
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti relativi a partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	0	13
Imposte sul reddito	0	(3)
Variazione fair value partecipazioni in altre imprese	(22)	(95)
Imposte sul reddito	0	0
<b>Totale altre componenti di conto economico complessivo che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo</b>	<b>674</b>	<b>(122)</b>
<b>Totale altre componenti del conto economico complessivo, al netto degli effetti fiscali</b>	<b>6.713</b>	<b>10.001</b>
<b>Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo del periodo</b>	<b>19.063</b>	<b>22.798</b>
<i>attribuibile a:</i>		
- soci della controllante	19.063	22.798
- interessenze di pertinenza di terzi	0	0

**Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>31 dicembre 2022</b>	<b>31 dicembre 2021</b>
Immobili, impianti e macchinari	92.697	84.549
Attività immateriali	14.187	11.183
Avviamento	52.929	48.631
Attività per diritti d'uso	5.481	6.399
Titoli in portafoglio	0	71.887
Altre attività non correnti	11.022	14.840
Attività correnti	274.995	195.252
<b>Totale Attivo</b>	<b>451.311</b>	<b>432.741</b>
Patrimonio netto di Gruppo	264.053	253.520
Patrimonio netto di pertinenza di terzi	0	0
<b>Totale Patrimonio Netto</b>	<b>264.053</b>	<b>253.520</b>
Passività non correnti	25.934	77.907
Passività correnti	161.324	101.314
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>451.311</b>	<b>432.741</b>

**Rendiconto finanziario consolidato**  
 (Importi espressi in migliaia di euro)

	2022	2021
Utile (perdita) del periodo	12.350	12.797
Imposte sul reddito	12.107	9.296
Ammortamento di attività per diritti d'uso	2.622	2.295
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività per diritti d'uso	0	0
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari	10.118	8.338
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari	339	1.168
Ammortamento di attività immateriali	2.483	1.460
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività immateriali	0	332
Utili (perdite) dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali	30	(38)
(Proventi) oneri finanziari netti	16.156	(71)
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	139	69
Altri (proventi) oneri non monetari	(236)	(9)
Variazione non monetaria del trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	10.013	7.296
Accantonamenti (utilizzi) dei fondi per rischi e oneri	(230)	(466)
	<b>65.891</b>	<b>42.467</b>
Variazione delle attività e passività operative	(7.720)	(10.046)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	(8.296)	(5.686)
Imposte sul reddito pagate	(12.702)	(7.256)
<b>Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa</b>	<b>37.173</b>	<b>19.479</b>
Acquisto di immobili, impianti e macchinari	(15.293)	(16.418)
Acquisto di attività immateriali	(602)	(192)
Incassi dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali	31	7
Acquisto di titoli in portafoglio	(14.646)	(47.447)
Cessione di titoli in portafoglio	21.344	87.323
Proventi incassati su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione pagate	1.506	1.856
Investimenti in <i>joint venture</i>	(600)	0
Investimenti in partecipazioni in altre imprese	(190)	(190)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di società controllate, al netto delle disponibilità liquide nette acquisite	(4.287)	(15.757)
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	49	(1.734)
Crediti finanziari verso terzi rimborsati (concessi) nel periodo	(298)	(1.392)
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	1	1
Interessi attivi e altri proventi finanziari incassati	291	349
<b>Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività d'investimento</b>	<b>(12.694)</b>	<b>6.406</b>
Debiti finanziari a lungo termine accesi nel periodo, inclusa la quota corrente	0	52.000
Debiti finanziari a lungo termine rimborsati nel periodo	(114)	(100.462)
Interessi pagati su debiti finanziari a lungo termine	(116)	(1.173)
Debiti finanziari a breve termine accesi nel periodo	568.500	173.966
Debiti finanziari a breve termine rimborsati nel periodo	(567.767)	(143.800)
Interessi pagati su debiti finanziari a breve termine	(657)	(298)
Interessi passivi e altri oneri finanziari pagati	(427)	(591)
Pagamento di dividendi	(8.530)	(7.440)
Altri oneri pagati	(4)	(25)
Rimborso passività finanziarie per contratti di leasing	(2.606)	(2.266)
Interessi passivi pagati su contratti di leasing	(199)	(215)
<b>Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento</b>	<b>(11.920)</b>	<b>(30.304)</b>
<b>Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e dei mezzi equivalenti</b>	<b>12.559</b>	<b>(4.419)</b>
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti all'inizio del periodo	29.286	30.700
Effetto della fluttuazione dei cambi sulle disponibilità liquide	(42)	3.005
<b>Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti alla fine del periodo</b>	<b>41.803</b>	<b>29.286</b>

\*\*\*

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Actuator Solutions GmbH</b>	<b>2022</b>	<b>2021</b>
<b>Prospetto dell'utile (perdita)</b>	<b>50%</b>	<b>50%</b>
Ricavi	2.758	6.183
Costo del venduto	(1.838)	(4.559)
<b>Risultato industriale lordo</b>	<b>920</b>	<b>1.624</b>
Totale spese operative	(1.419)	(1.231)
Altri proventi (oneri)	106	88
<b>Risultato operativo</b>	<b>(393)</b>	<b>481</b>
Proventi (oneri) finanziari	48	131
Utili (perdite) su cambi	3	(17)
Imposte sul reddito	4	(6)
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(338)</b>	<b>589</b>
Differenze cambio da conversione dei bilanci in valuta	0	0
<b>Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti di conto economico complessivo del periodo</b>	<b>(338)</b>	<b>589</b>

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>SAES RIAL Vacuum S.r.l.</b>	<b>1 gennaio - 25 maggio 2022</b>	<b>2021</b>
<b>Prospetto dell'utile (perdita)</b>	<b>49%</b>	<b>49%</b>
Ricavi	1.429	3.411
Costo del venduto	(1.066)	(2.837)
<b>Risultato industriale lordo</b>	<b>363</b>	<b>574</b>
Totale spese operative	(130)	(335)
Altri proventi (oneri)	8	51
<b>Risultato operativo</b>	<b>241</b>	<b>290</b>
Proventi (oneri) finanziari	(5)	(15)
Utili (perdite) netti su cambi	(4)	(3)
Imposte sul reddito	(65)	(72)
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>167</b>	<b>200</b>
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	0	10
<b>Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti di conto economico complessivo del periodo</b>	<b>167</b>	<b>210</b>

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Flexterra</b>	<b>2022</b>	<b>2021</b>
<b>Prospetto dell'utile (perdita)</b>	<b>46,84%</b>	<b>46,84% (**)</b>
Ricavi	0	3
Costo del venduto	(38)	3
<b>Risultato industriale lordo</b>	<b>(38)</b>	<b>6</b>
Totale spese operative	(1.416)	(1.828)
Altri proventi (oneri)	4	10
<b>Risultato operativo</b>	<b>(1.450)</b>	<b>(1.812)</b>
Proventi (oneri) finanziari	(207)	(125)
Utili (perdite) su cambi	(286)	33
Imposte sul reddito	17	(13)
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(1.926)</b>	<b>(1.917)</b>
Differenze cambio da conversione dei bilanci in valuta	506	340
<b>Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti di conto economico complessivo del periodo</b>	<b>(1.420)</b>	<b>(1.577)</b>

(\*\*) Partecipazione incrementata dal 46,73% al 46,84% a partire dal quarto trimestre 2021.

\*\*\*

**Prospetto dell'utile (perdita) - SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2022	2021
<b>Ricavi</b>	<b>76.482</b>	<b>69.628</b>
Costo del venduto	(42.690)	(38.831)
<b>Risultato industriale lordo</b>	<b>33.793</b>	<b>30.796</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(9.310)	(8.606)
Spese di vendita	(11.757)	(7.404)
Spese generali e amministrative	(25.973)	(22.874)
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	(97)	(13)
<b>Totale spese operative</b>	<b>(47.137)</b>	<b>(38.897)</b>
Altri proventi (oneri)	2.765	1.420
<b>Risultato operativo</b>	<b>(10.579)</b>	<b>(6.681)</b>
Proventi finanziari	32.355	11.986
Oneri finanziari	(3.164)	(3.311)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(13.687)	(9.084)
Utili su cambi	1.100	479
Perdite su cambi	(1.665)	(694)
<b>Risultato prima delle imposte</b>	<b>4.359</b>	<b>(7.304)</b>
Imposte sul reddito	(1.423)	(987)
<b>Utile (perdita) da attività operative in esercizio</b>	<b>2.936</b>	<b>(8.292)</b>
Utile (perdita) derivante da attività operative cessate	0	0
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>2.936</b>	<b>(8.292)</b>

**Prospetto dell'utile (perdita) d'esercizio e delle altre componenti del conto economico complessivo - SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2022	2021
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>2.936</b>	<b>(8.292)</b>
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti	500	(1)
Imposte sul reddito	(120)	0
Variazione fair value partecipazioni in altre imprese	(22)	(95)
Imposte sul reddito	0	0
<b>Totale altre componenti del conto economico complessivo, al netto degli effetti fiscali</b>	<b>357</b>	<b>(96)</b>
<b>Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo del periodo</b>	<b>3.293</b>	<b>(8.388)</b>

**Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria - SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2022	31 dicembre 2021
Immobili, impianti e macchinari	42.101	38.361
Attività immateriali	255	163
Attività per diritti d'uso	2.156	2.682
Altre attività non correnti	128.603	142.460
Attività correnti	114.345	114.057
<b>Totale Attivo</b>	<b>287.460</b>	<b>297.723</b>
Patrimonio Netto	186.410	184.413
Passività non correnti	9.077	9.133
Passività correnti	91.972	104.177
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>287.460</b>	<b>297.723</b>

**Rendiconto finanziario - SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2022	2021
Utile (perdita) del periodo	2.936	(8.292)
Imposte sul reddito	1.423	987
Ammortamento di attività per diritti d'uso	779	789
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari	4.656	4.166
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari	95	0
Ammortamento di attività immateriali	146	175
Utili (perdite) dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali	0	19
Crediti fiscali	0	(425)
Utili (perdite) dalla valutazione a fair value degli strumenti finanziari	(250)	(9)
Svalutazione partecipazioni e crediti finanziari verso controllate	13.687	9.080
(Rivalutazione) partecipazioni e crediti finanziari verso controllate	(43)	0
(Utilizzo) fondo rischi partecipazioni	(712)	0
Proventi da partecipazioni	(30.709)	(10.520)
(Proventi) oneri finanziari netti	1.518	1.849
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	97	13
Altri (proventi) oneri non monetari	(8)	(38)
Variazione non monetaria del trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	5.266	3.366
Accantonamenti (utilizzi) dei fondi per rischi e oneri	1	(270)
	<b>(1.118)</b>	<b>890</b>
Variazione delle attività e passività operative	(3.315)	(3.431)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	(4.485)	(2.225)
Imposte sul reddito pagate	(282)	(637)
<b>Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa</b>	<b>(9.200)</b>	<b>(5.403)</b>
Incremento partecipazioni in società controllate	(4.750)	(19.247)
Decremento partecipazioni in società controllate	0	316
Acquisto di immobili, impianti e macchinari	(8.580)	(7.002)
Acquisto di attività immateriali	(238)	(80)
Incassi dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali	89	2
Dividendi incassati da società del Gruppo	30.709	10.520
Acquisto di titoli in portafoglio	0	(7.500)
Cessione di titoli in portafoglio	0	7.798
Proventi incassati su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione pagate	813	742
Investimenti in partecipazioni in altre imprese	(168)	(190)
Variazione crediti finanziari verso parti correlate (cash pooling)	(568)	641
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(3.447)	(1.392)
Variazione finanziamenti a parti correlate	2.206	90.617
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	1	0
Interessi attivi e altri proventi finanziari incassati	304	(726)
<b>Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività d'investimento</b>	<b>16.371</b>	<b>74.499</b>
Debiti finanziari a lungo termine rimborsati nel periodo	0	(100.365)
Interessi pagati su debiti finanziari a lungo termine	0	(1.164)
Debiti finanziari a breve termine accessi nel periodo	567.500	173.300
Debiti finanziari a breve termine rimborsati nel periodo	(567.000)	(143.800)
Interessi pagati su debiti finanziari a breve termine	(639)	(286)
Interessi passivi e altri oneri finanziari pagati	(156)	310
Pagamento di dividendi	(8.530)	(7.440)
Altri oneri pagati	0	(27)
Variazione debiti finanziari verso parti correlate (cash pooling)	(451)	(76)
Variazione finanziamenti da parti correlate	3.226	13.551
Altri debiti finanziari	(1)	1
Rimborso passività finanziarie per contratti di leasing	(737)	(759)
Interessi passivi pagati su contratti di leasing	(33)	(25)
<b>Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento</b>	<b>(6.821)</b>	<b>(66.780)</b>
<b>Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e dei mezzi equivalenti</b>	<b>350</b>	<b>2.316</b>
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti all'inizio del periodo	5.096	2.781
Disponibilità liquide nette - effetto fusione	100	0
<b>Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti alla fine del periodo</b>	<b>5.546</b>	<b>5.097</b>